

prensa

ENERGETICA

Año 22 - Número 1 - Marzo 2024- CABA, Argentina

TODO EL OFF THE RECORD



A FOJA CERO

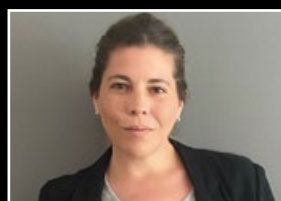
La ley que no fue y los cambios que quedaron pendientes en el sector energético. El plan de Milei en un escenario de expectativas.



GNL, NUEVOS PROYECTOS AUMENTAN LA OFERTA



SUPERAVIT ENERGETICO, EN STAND BY



RRHH; EL MOTOR INVISIBLE DEL SECTOR OIL & GAS



¿CONVENDRIA UNA NUEVA **LEY DE HIDROCARBUROS**?



**MÁS DE 100 AÑOS INVIRTIENDO
EN EL DESARROLLO DE LA
ENERGÍA EN EL PAÍS.**





Energía que impulsa a la industria

Producimos petróleo, gas, combustibles y lubricantes para la industria y el cliente final. Generamos energía eléctrica a través de fuentes renovables y tradicionales.

DESDE HACE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y LA REGIÓN.

PAN-ENERGY.COM

Pan American
ENERGY



01 - NOTA DE TAPA

La ley que no fué
y los 100 días de Milei

14 - ENTREVISTA:

"El plan de Milei aporta cambios
inexorables para reencausar al sector"



16 - ESCENARIOS

GNL: Nueva ola de proyectos
aumentan la oferta

24 - OPINIÓN

EEUU, CHINA Y ARGENTINA:
perspectivas en semic



38 - INFORME ESPECIAL

El superávit energético, un gran interrogante

46 - RRHH

El motor invisible de la industria OIL & GAS
en Argentina

52 - ACTUALIDAD

La agenda que viene: tarifas,
subsidios e hidroeléctricas



58 - UPSTREAM

El shale neuquino creció un 80%
en la última década

62 - DOWNSTREAM

Industria química y petroquímica
Productividad en baja

STAFF

EDITOR RESPONSABLE Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:

Daniel Barneda
danielbarneda@prensa-energetica.com

GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip
gastonsalip@prensa-energetica.com

DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN:

diegoyankelevich@gmail.com

EDITADO EN BUENOS AIRES,
REPÚBLICA ARGENTINA.

MIRALLA 626- PB 4, (CP 1440),
TELEFAX: 4644- 4311, 15-5463-8782
REGISTRO DE LA PROPIEDAD
INTELLECTUAL EN TRÁMITE.

LAS NOTAS FIRMADAS NO NECESARIAMEN-
TE REFLEJAN LA OPINIÓN DEL EDITOR.

PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN PARCIAL
O TOTAL (LEY 11.723) -COPYRIGHT PE.
PRENSA ENERGÉTICA ES UNA

PUBLICACIÓN DE 

PRENSA ENERGÉTICA EN INTERNET:

REVISTA DIGITAL:
HTTP://ISSUU.COM/GSALIP/DOCS/PRENSA_84

WWW.FACEBOOK.COM/REVISTAPRENSA ENERGETICA

E-MAIL: / WEB

danielbarneda@prensa-energetica.com

WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM



Duty

PROTECCIÓN INDUSTRIAL

PROTECCIÓN DE LOS PIES A LA CABEZA



ROPA PARA LLUVIA



GUANTES DE NITRILLO



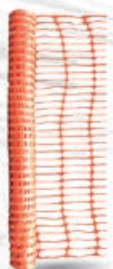
MAMELUCOS



FILTROS PARTÍCULAS



GUANTES DE CORTE



MALLA DE VALLADO



MÁSCARAS



GUANTES DE CORTE



INDUMENTARIA



SEMIMÁSCARAS



GUANTES

CHALECO CON REFLECTIVOS

RODILLERAS

ventas@dutyseguridad.com.ar



+54 9 11 7607-6694

www.dutyseguridad.com.ar



Servicio de pre y post venta



Respuesta inmediata



Entrega en 48/72hs



Capacitación en el lugar que vos elijas



La mejor relación precio calidad



Stock permanente Productos Premium



La ley que no fue y los 100 días de Milei

Cuáles son los puntos clave del Proyecto de “Ley Ómnibus” que impactan al sector energético.

Regalías, privatizaciones, prórrogas en las concesiones, libre exportación, abastecimiento del mercado interno, fondos fiduciarios, y el rol de las provincias productoras de hidrocarburos, son algunos de los temas centrales que todavía forman parte del debate.

El proyecto de Ley Ómnibus presentado a fines de diciembre por el gobierno de Javier Milei en la Cámara de Diputados del Congreso de la Nación afrontó sucesivas modificaciones producto de la falta de consensos. Finalmente por la falta de consensos el proyecto volvió a foja cero.

El nuevo proyecto de ley introducía cambios en la desregulación en el sector oil & gas en el esquema de subsidios, libre exportación, rol de las provincias productoras, y riesgo de desabastecimiento del mercado interno, sufrió modificaciones significativas respecto del texto original.

El proyecto imponía cambios

en la denominada Ley Corta, la reforma de la ley de hidrocarburos que fijó la potestad de los recursos naturales en manos de las provincias, tal como lo había establecido la reforma de la Constitución en 1994.

La Organización Federal de Estados Productores de Hidrocarburos (Ofephi) había logrado modificar en “un 85 por ciento” los cambios que impulsaba para el sector oil and gas el proyecto de Ley que se trata en el Congreso de la Nación, lo cual permitió avanzar en algunos aspectos que también van a beneficiar a las provincias productoras.

Precisamente un análisis de la consultora E&E permite avizorar que en el sector de hidrocarburos en principio se mantenían las facultados provinciales que emanan de la Constitución Nacional y la “ley corta” derivada del “dominio originario”, pero se limita parcialmente la facultad de otorgar prórrogas. A su vez, se auto-

FRACKING

“La meta es pasar de las 14.233 etapas en 2023 a más de 18.000 en 2024, lo cual representa un incremento de más del 20%”.

VACA MUERTA

Se espera llegar a los 400 mil barriles de producción diaria para 2024; más de 600 mil barriles para 2025 y más de 1 millón de barriles para el año 2030.

riza hasta fines de 2026 la reconversión de áreas convencionales en no convencionales.

El cambio introducido al art. 6° de la Ley 17.319 de Hidrocarburos tendiente a garantizar la libre exportación de los hidrocarburos y sus derivados fue relativizado.

“El efectivo ejercicio de este derecho estará sujeto a la reglamentación que dicte el Poder Ejecutivo nacional, la cual entre otros aspectos deberá considerar: en primer lugar, los requisitos habituales vinculados al acceso de los recursos técnicamente probados; y en segundo término, que, en caso de ocurrir, la objeción por parte de la Secretaría

de Energía, la cual sólo podrá ser ejercida dentro de los 30 días de ejercido el derecho de exportación, esté fundada por motivos técnica o económicamente en la seguridad del suministro. Transcurrido dicho plazo, la Secretaría de Energía no podrá realizar objeción alguna,” detallaba el texto de la nueva ley.

Entre otras consideraciones se preveía un incremento en el canon petrolero en exploración (con excepción de las prórrogas) y en explotación. Y, además, las exportaciones de GNL estarán sujetas a reglamentación.

En materia de privatizaciones se modificaban las empresas y sociedades del Estado “sujetas a privatización”, quedando dentro de este listado empresas como ENARSA, YCRT, Dioxitecy Nucleo-eléctrica. La empresa petrolera YPF quedaba excluida.

En el sector de biocombustibles las provincias productoras de biocombustibles incidieron para retrotraer el proyecto original, que suponía una profunda transformación del mercado de este producto.

En cuanto a los fondos fiduciarios del sector energético se pensaba mantener la potestad de modificar, transformar o eliminarlos, inclusive los destinados a subsidios (Art. 75 de la Ley N°25.565 y 27.637).

También con respecto a los

contratos entre partes en el Art. 28, el Poder Ejecutivo quedaba facultado para renegociarlos o rescindirlos, siempre y cuando fueran celebrados con anterioridad al 10 de diciembre de 2023.

Del lado de las Pymes la preocupaciones siguen orientadas a las medidas implementadas por el Poder Ejecutivo a partir del DNU, como la eliminación de la Ley N° 27.437 que establecía el Régimen de Compre Argentino, las declaraciones en torno a la eliminación del Banco Nación y el aumento del impuesto PAIS.

Los representantes de las pequeñas y medianas empresas expresaron su inquietud por el incremento de derechos de exportación y alícuotas del impuesto país para la importación de insumos productivos; y asimismo la potencial desprotección del entramado productivo local en el Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones (RIGI) ante las asimetrías industriales estructurales existentes. ■

CAMBIOS EN STAND BY

Con la caída del proyecto quedaron el tintero algunos temas clave, tales como, el Régimen de Incentivo a las Grandes Inversiones (RIGI), clave para el proyecto de Gas Natural Licuado (GNL), el futuro de las concesiones petroleras, la libre exportación de hidrocarburos, las modificaciones en el sector de biocombustibles y los capítulos sobre privatiza-

ciones y nuevos esquemas tarifarios.

En materia de hidrocarburos, la Ley Ómnibus establecía una serie de 40 modificaciones sobre la normativa 17.319 que regula el sector de petróleo y gas desde 1967. Una de las principales modificaciones era el artículo 6, que cambiaba el histórico principio de autoabastecimiento que

reguló la comercialización de hidrocarburos durante la última seis décadas. Finalmente, la última versión del proyecto de Ley establecía que “los permisionarios, concesionarios, refinadores y/o comercializadores podrían exportar hidrocarburos y/o sus derivados libremente, y sujeta a la no objeción de la Secretaría de Energía”.

El sector de hidrocarbu-

ros iba a sufrir con la ley ómnibus una modificación clave que tenía que ver con las concesiones. En la primera versión de la Ley Ómnibus, el artículo 35 de la Ley 17.319 se eliminaba la posibilidad de otorgamiento de prórrogas por 10 años para los titulares de las concesiones petroleras.

El consorcio integrado por Wintershall Dea y sus socios TotalEnergies (operador) y Pan American Energy completaron con éxito la instalación de la plataforma Fénix, a unos 60 kilómetros de la costa de Tierra del Fuego.

“La exitosa instalación de la plataforma de producción marca otro hito relevante para el desarrollo del yacimiento Fénix, lo que mantiene al proyecto encaminado hacia la primera obtención de gas prevista para el cuarto trimestre de 2024”, afirmó Manfred Boeckmann, Managing Director de Wintershall Dea Argentina.

“Fénix representa un pilar sustancial para la ascendente producción nacional de gas y ayudará a la Argentina a satisfacer la creciente demanda y a compensar las importaciones, aportando volúmenes significativos de gas natural durante más de 15 años al suministro energético a largo plazo del país”, añadió.

Dada la envergadura del proyecto, la logística y la instalación de la plataforma de 4.800 toneladas se llevaron a cabo en dos fases: primero la instalación del jacket con cuatro pilotes durante enero, seguida por el exitoso levantamiento y colocación de la cubierta superior de 1.500 toneladas.

A partir del 8 de enero, la cubierta se transportó desde el astillero Rosetti Marino en Italia hasta Tierra del Fuego en el plazo de un mes a bordo del buque de transporte pesado HTV Interocean II.

Cuatro buques participaron en la instalación de ambas partes de la plataforma, dirigidos por el buque de elevación pesada Aegir de Heerema. Todos los trabajos se completaron de forma segura y sin incidentes.

La cubierta de la plataforma Fénix cubre un área de superficie de 2.500 metros cuadra-



Wintershall, TotalEnergies y Pan American completaron la instalación de la plataforma offshore en Tierra del Fuego.

EL DATO

“El proyecto contribuirá con importantes volúmenes de gas natural durante más de 15 años al suministro energético de Argentina. El próximo paso es la perforación de tres pozos de producción”.

dos y consta de cinco niveles: el helipuerto, la cubierta superior, la cubierta principal con los cabezales de pozo y la sala de instrumentos, y la cubierta inferior. La plataforma está diseñada para ser operada desde tierra sin la necesidad de una tripulación permanente.

“Con la instalación de la plataforma hemos completado la parte de instalaciones de superficie del proyecto de desarrollo Fénix dentro del cronograma previsto”, subraya Mariano Cancelo, Vicepresidente de Producción y Desarrollo de Wintershall Dea Argentina.

Fuente: www.mejorenergia.com.ar

**EXCELENCIA, INTEGRIDAD
Y CREATIVIDAD EN SERVICIOS DE
LOGÍSTICA Y ABASTECIMIENTO.**

COMPRAS Y CONTRATACIONES

**ESPECIALISTAS EN PROCESOS DE
COMPRAS DE MATERIALES Y
SERVICIOS.**

**IMPORTACIÓN DE REPUESTOS PARA
EQUIPOS DE PERFORACIÓN**

**DISTRIBUIDOR OFICIAL
NOV LINEA MISSION**

LOGÍSTICA

**FREIGHT FORWARDING PARA CARGA
GENERAL**

**EN CONTENEDORES, CARGA SUELTA
Y A GRANEL.**

IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN

OPERADOR DE CARGA DE PROYECTO.

**ALMACENAJE Y SERVICIOS A LA
CARGA.**

O&M SERVICIOS CON PERSONAL

**GRILLAS SALARIALES AJUSTADAS A LOS
CONVENIOS COLECTIVOS DE TRABAJO**

BÚSQUEDA Y SELECCIÓN DE PERSONAL

ADMINISTRACIÓN DE PAYROLL

**RELACIÓN DIRECTA CON LOS SINDICATOS.
ASESORAMIENTO LEGAL EN MATERIA DE
RRHH**

LOGÍSTICA DOMÉSTICA

**RECEPCIÓN DE CARGA, LOGÍSTICA,
TRANSPORTE TERRESTRE, CUSTODIA,
ALMACENAJE Y GESTIONES PORTUARIAS
DE CARGAS NACIONALES Y EN PROCESO
DE IMPORTACIÓN.**

SERVICIOS A PERSONAS

MEET & GREET / VISAS

AMI AGENCIA MARÍTIMA INTERNACIONAL

TRANSICIÓN ENERGÉTICA, MODELO PARA ARMAR



La Cámara Argentina de Energías Renovables (CADER) impulsa el debate de una ley que establezca las bases para un nuevo modelo energético en Argentina.

Un conjunto de entidades del sector privado liderado por la Cámara Argentina de Energías Renovables (CADER) presentará en marzo un proyecto de ley de Transición Energética que pondrán a disposición del Gobierno y del Congreso Nacional.

El propósito es acelerar proyectos de inversión de cara al proceso de transición energética de 2030 que apuntan a bajar los costos de la economía a partir de las energías limpias e impulsar la creación de nuevos puestos de trabajo.

Desde CADER explicaron que “la intención es presentarle al Gobierno -no solamente el Poder Ejecutivo, sino también el Legislativo- un proyecto que no sea sesgado de una posición partidaria u otra, sino que represente

el pensamiento del sector privado, de cuál podría ser una matriz energética y eléctrica aspiracional 2040-2050, pero con fuerte foco en los próximos cuatro años y cómo crear empleo y bajar costos a partir de la limpieza de la matriz”.

“Argentina al igual que el resto del mundo va a enfrentar un escenario del comercio internacional con dos barreras para arancelarias que van a tener la función que tuvo la aftosa en el siglo XX: la huella de carbono y la intensidad energética. La huella de carbono marca cuánto carbono emití para producir determinado producto y la intensidad energética es cuán eficiente es mi cadena energética para poder producir ese producto. Esos dos indicadores en Argentina están peor que la media mundial y tiene que mejorar para

no perder competitividad”, dijo a Télam, Marcelo Álvarez, presidente de CADER.

El esquema del documento se divide en siete capítulos que podrían ser leyes independientes: Hidrógeno; Movilidad sustentable; Diversificación; Oil and gas; Renovables; Financiamiento e Infraestructura de redes.

“La presentación de la hoja de ruta del sector es para darle la posibilidad a los distintos bloques del Parlamento a que se apropien de esa iniciativa y no sea botín de disputa entre un sector u otro de las bancadas”, advirtió Álvarez.

Para CADER “las energías renovables pueden contribuir a la seguridad energética sustituyendo importaciones de hidrocarburos. Existe complementariedad entre los recursos energéticos disponi

EL DATO

“Las barreras ambientales al comercio internacional representan un riesgo para Argentina”.

bles en el país. La incorporación de energías renovables a la matriz eléctrica contribuye a asegurar el autoabastecimiento energético ante escenarios de baja producción local de gas natural, o bien la maximización de exportaciones energéticas en caso de que el desarrollo del gas natural se acelere en el país”.

Y advirtieron que “las barreras ambientales al comercio internacional representan un riesgo para Argentina. Resulta clave que el país se adelante al posible establecimiento de barreras para arancelarias relacionadas con la huella de carbono y la intensidad energética de los productos de exportación a través de la implementación de programas de neutralidad de carbono para las empresas y un mercado de certificados ambientales”.

Entre los puntos que planteó CADER se avecina una migración

en el transporte hacia la movilidad eléctrica y el hidrógeno. En ese sentido, la demanda eléctrica (tanto para la carga de vehículos eléctricos como así también para la electrolización del hidrógeno) experimentará un incremento muy por encima del crecimiento orgánico de la población.

Se estima que se requerirá aproximadamente un 40% adicional de generación eléctrica para abastecer todo el transporte terrestre actualmente movilizado por combustibles fósiles. No tendría sentido una migración a la movilidad eléctrica, desde el punto de vista ambiental, si esta fuera alimentada por generación eléctrica de fuentes fósiles en lugar de energía renovable.

Nota: artículo publicado por D.B en www.mejorenergia.com.ar



LA DEMANDA MUNDIAL DE CRUDO EN BAJA

El último relevamiento de la Agencia Internacional de Energía (AIE) puso el foco en la oferta y demanda de petróleo, los inventarios y la actividad de refinación.

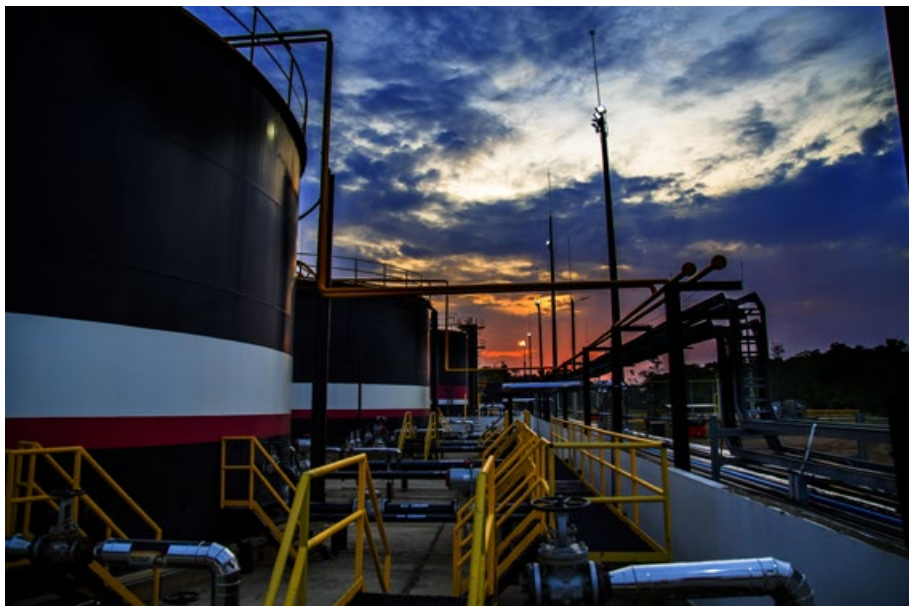
El crecimiento de la demanda mundial de petróleo está perdiendo terreno, con ganancias anuales disminuyendo de 2,8 mb/d en el tercer trimestre de 2023, a 1,8 mb/d en el cuarto trimestre de ese mismo año.

Una fuerte caída en China respaldó una disminución de 830 mb/d en la demanda mundial de petróleo a 102,1 mb/d en el último trimestre de 2023. Se prevé que el ritmo de expansión se desacelere aún más hasta 1,2 mb/d en 2024, en comparación con 2,3 mb/d del año pasado. China, India y Brasil seguirán dominando las ganancias.

El análisis que hizo la Agencia Internacional de Energía (AIE) aportó nuevos datos sobre el suministro mundial de petróleo, el cual registró en enero una fuerte caída de 1,4 mb/d después de que una explosión en el Ártico interrumpiera la producción en América del Norte y cuando la OPEP+ profundizó los recortes de producción.

No obstante, el informe indicó que la producción récord de EE.UU., Brasil, Guyana y Canadá ayudará a impulsar el suministro fuera de la OPEP+ en 1,6 mb/d este año en comparación con los 2,4 mb/d en 2023, cuando el suministro mundial total de petróleo aumentó en 2 mb/d a un promedio de 102,1 millones/día.

Para la AIE se espera que el rendimiento de las refinerías se acelere desde un mínimo estacional de 81,5 mb/d en febrero. La actividad de la Cuenca Atlántica se recupera-



EL DATO

Para la AIE se espera que el rendimiento de las refinerías se acelere desde un mínimo estacional de 81,5 mb/d en febrero.

rá de las interrupciones relacionadas con el clima en EE.UU que redujeron el funcionamiento en hasta 1,7 mb/d, a pesar de un repunte en el mantenimiento planificado y a medida que entre en funcionamiento nueva capacidad en los países no pertenecientes a la OCDE.

Para 2024 en su conjunto, se pronostica que el consumo de crudo de refinería aumentará en 1 mb/d a 83,3 mb/d, ya que una disminución de 330 mb/d en la OCDE mitiga las ganancias fuera de la OCDE.

En tanto, en diciembre, las existencias mundiales aumentaron en 21,6 millones de barriles debido a un aumento en el petróleo en el agua más que compensó la caída de inventarios terrestres.

Nota: artículo publicado por D.B en www.mejorenergia.com.ar

De pioneros a líderes



#1 En energías renovables en Argentina, alcanzando el 18% del mercado total.

- Construimos y operamos el primer parque eólico a gran escala de Argentina (Parque Eólico Rawson).
- Emitimos el primer bono verde corporativo internacional y el primer bono verde local.
- Somos pioneros en brindar soluciones sustentables para distintas empresas, acompañándolos en su camino hacia la descarbonización de sus operaciones.

De cara al futuro, continuaremos trabajando para sumar valor, potenciar nuestras buenas prácticas y para que Genneia siga siendo la compañía referente de la energía renovable en nuestro país.

7 parques eólicos

2 parques solares

2 proyectos renovables en construcción

GENNEIA

EMILIO APUD:

“EL PLAN DE MILEI APORTA CAMBIOS INEXORABLES PARA REENCAUSAR AL SECTOR”



El ex secretario de Energía y Minería de la Nación y ex director de YPF, hizo un breve análisis sobre las modificaciones en el nuevo modelo de la política energética.

El tan mentado proyecto de Ley Ómnibus impulsado por el gobierno de Javier Milei busca introducir importantes cambios en materia de política económica. En este sentido, el sector energético no ha sido la excepción y aún siguen las repercusiones frente a las nuevas medidas todas ellas basadas en la premisa de promover la iniciativa privada limitando toda intervención estatal.

“En general estoy de acuerdo con los cambios introducidos. Las medidas que incorpora la política energética de Milei, significan cambios inexorables para reencausar al sector luego de veinte años de maniobras intervencionistas al límite de la legalidad que lo inhibieron de poner en valor sus recursos de escala global”, señaló el ingeniero Emilio Apud, ex secretario de Energía y Minería de la Nación.

Sobre el capítulo de hidrocarburos, sostuvo que “es bueno que no se hayan modificado los derechos de exportación vigentes”. Además consideró positiva la modificación de la Ley de Hidrocarburos abandonando la vieja fórmula de privilegiar el abastecimiento al mercado interno por la de maximización de la renta petrolera.

“Fue necesaria en época de escasez, pero no tiene sentido alguno en la de abundancia debido a la irrupción de los shale, en particular Vaca Muerta y las exigencias de la transición energética”, afirmó a Mejor Energía.

Y agregó: “Se introduce consecuentemente el concepto de maximizar la renta obtenida de la explotación de los recursos y satisfacer las necesidades de hidrocarburos del país sustituyendo al perimido autoabastecimiento”.

No obstante, se mostró en des-

acuerdo con que el Poder Ejecutivo Nacional reglamente las exportaciones de gas natural. “El objetivo debería ser el incentivo de las exportaciones de gas a todo el mundo, no solo a nuestros vecinos, ya que se trata de un recurso abundante que excede en mucho las necesidades de abastecimiento interno y, como dije antes, la ventana de oportunidad para exportar está acotada en el tiempo. Las reglamentación, significan trabas burocráticas que desalientan las inversiones”, advirtió.

Entre las cuestiones más interesantes destacó la idea de unificación de los Entes Reguladores del Gas y la Electricidad que reemplazará y asumirá las funciones del Ente Nacional Regulador de la Electricidad (ENRE), creado por el artículo 54 de la Ley N° 24.065, y el Ente Nacional Regulador del Gas (ENARGAS), creado por el ar-

EL DATO

El ex secretario de Energía mostró en desacuerdo con que el Poder Ejecutivo Nacional reglamente las exportaciones de gas natural.

título 50 de la Ley N° 24.076.

“Otro cambio significativo- apuntó- es el que faculta al PEN hasta el 31 de diciembre de 2025 a crear, modificar, transformar y/o eliminar los fondos fiduciarios del sector energético, inclusive los destinados a subsidios, revisando procedencia y destino de los mismos, con el fin de garantizar una mayor eficacia y eficiencia en la asignación de los recursos que los integran y en el control al momento de su implementación y aplicación”.

Y remarcó como dato clave la desmonopolización de los servicios de distribución eléctrica en todo el país, incluyendo la libre elección de proveedores a los usuarios finales (modalidad desarrollada en la Unión Europea) y el despacho de energía conforme el costo marginal horario del sistema.

“Se establece la libre comercialización, competencia y ampliación de los mercados de energía eléctrica, especialmente la libre elección de proveedor de energía eléctrica a los usuarios finales. El despacho económico para las transacciones de energía sobre una base de remuneración en el costo económico horario del sistema, teniendo en cuenta el costo marginal horario del sistema y el costo que representa para la comunidad la energía no suministrada”, explicó.

Entre los aspectos aún no resueltos del nuevo marco normativo, Apud sostuvo que “se omite la propuesta de renegociación del Plan Gas que tiene vigencia hasta el 2028. Es un acuerdo entre los productores y las distribuidoras de gas (neutras en la compraventa de gas natural) delineado por el gobierno anterior para fijar un precio del gas en dólares”.

Al respecto aclaró que “no incluye cláusula alguna que ajuste el precio según variaciones de mercado; no fue discutido en una Audiencia Pública (requisito ineludible de la Ley 24.076) ni aprobado su traslado a las facturas finales por parte del ENARGAS”.

También cuestionó que el proyecto de ley prevé la desmonopolización de la distribución eléctrica, pero excluye, inexplicablemente, la distribución de gas natural. “Estos últimos usuarios también tendrían que tener el derecho de comprar el gas natural al proveedor que les resulte más conveniente”, comentó.

Por último, el ex funcionario se mostró en contra de privatizar algo que no es necesario como ENARSA. “Debe cerrarse en el menor plazo posible”, concluyó

Cierre de ciclo combinado Central Termoelectrica Ensenada Barragán

Potenciamos la matriz energética del país



Una empresa argentina, **líder en ingeniería, construcción y servicios**, comprometida con el desarrollo de nuestro país.

ENERGÍA
GAS Y PETRÓLEO
INFRAESTRUCTURA Y SANEAMIENTO
ARQUITECTURA

f @ y in
sacde.com.ar

sacde

GNL: NUEVA OLA DE PROYECTOS AUMENTAN LA OFERTA



La mitad de todos los proyectos de exportación están en construcción en Estados Unidos y Qatar.

Según un informe de la consultora estadounidense Global Energy Monitor, (GEM) “los desarrollos globales de proyectos de GNL impulsados por la invasión rusa de Ucrania se materializaron este año, cuando Estados Unidos y Qatar solidificaron sus posiciones como principales desarrolladores de capacidad de exportación, mientras que los países asiáticos y europeos luchaban por obtener nueva capacidad de importación”.

A nivel mundial, los proyectos de gas natural licuado (GNL) en desarrollo (los propuestos o en construcción) suman 917 millones de toneladas por año (Mtpa)

de nueva capacidad de exportación y 705 Mtpa de nueva capacidad de importación, lo que representa un aumento interanual del 18% y el 4%, respectivamente.

De este total, continúa la construcción de 193 Mtpa de capacidad de exportación y 203 Mtpa de capacidad de importación, que cuando se pongan en funcionamiento aumentarán la capacidad global en un 41% y 19%, respectivamente.

De acuerdo con los datos en el rastreador de infraestructura de gas global, los principales países que desarrollan nuevas terminales de exportación son Estados Unidos (336,9 Mtpa), Rusia (164,1 Mtpa), Canadá (75,8 Mtpa), Méxi-

co (69,3 Mtpa) y Qatar (49 Mtpa).

Si bien en los últimos años se ha puesto en marcha relativamente poca capacidad nueva de exportación de GNL, una ola de nuevos proyectos (la mitad de los cuales están en construcción en Estados Unidos y Qatar, por un total de 74 Mtpa y 33 Mtpa, respectivamente) podría saturar el mercado mundial de GNL, aumentando competencia entre exportadores y haciendo que algunos proyectos no sean rentables.

El consiguiente exceso de oferta podría dejar a gobiernos e inversores con costosos activos varados.

La nueva capacidad de importación está dominada por Asia (454 Mtpa) y Europa (183 Mtpa), siendo China (267,9 Mtpa), India (75,2 Mtpa) y Alemania (65,4 Mtpa) las que tienen la mayor capacidad en desarrollo.

Sin embargo, el informe de GEM adelantó que “la demanda de GNL en Europa podría resultar de corta duración a medida que el continente prosiga su agenda de descarbonización, y la sensibilidad a los precios de muchos importadores asiáticos ha puesto en duda las previsiones de crecimiento de la demanda de GNL”.

Nota: artículo publicado por D.B en www.mejorenergia.com.ar



Fortín de Piedra

1 TCF en tiempo récord.

Alcanzamos un trillón de pies cúbicos de producción acumulada de gas, equivalente al consumo de todos los hogares de Argentina durante 3 años.



Hacemos realidad
la energía de Vaca Muerta.

www.tecpetrol.com



GENNEIA ALCANZA 1GW DE POTENCIA INSTALADA EN RENOVABLES



Genneia, la compañía líder en energías renovables en Argentina, confirma su posicionamiento en el sector energético superando 1 GW (1.004 MW) de capacidad instalada, un hito sin precedentes en el país.

Este acontecimiento se logra tras la puesta en operación de su tercer Parque Solar fotovoltaico Tocota III, ubicado a 65 km al norte de la localidad de Calingasta, provincia de San Juan, con una capacidad instalada de 60 MW. Su construcción requirió una inversión de más de 50 millones de dólares, obtenidos por la compañía a través de la emisión de obligaciones negociables calificadas como bonos verdes.

“Estamos muy orgullosos de haber alcanzado 1 GW de potencia instalada, un logro enorme para la compañía y para nuestro país. Esto confirma una vez más nuestro compromiso en materia de sustentabilidad, apostando en iniciativas que contribuyan a

la lucha contra el cambio climático y a la descarbonización de la industria”, expresó Bernardo Andrews, CEO de Genneia. “Continuaremos trabajando para sumar valor y potenciar nuestras sólidas prácticas, con el claro objetivo de que Genneia siga siendo la compañía referente de las energías sustentables en nuestro país”, concluyó.

Al mismo tiempo, la empresa continúa avanzando en la construcción del Parque Eólico La Elbita en Tandil, donde se montarán 36 aerogeneradores de última generación con una potencia de 162 MW y que entrará en operación para fines del 2024.

Según los datos surgidos de CAMMESA, durante el 2023 Genneia generó un total de 3.495.819 MWh de energía solar y eólica. Esta cantidad equivale al consumo de aproximadamente 919.000 hogares, y es así como la compañía reafirma su rol activo en la generación de energías limpias evitando la emisión de más de 1,66

millones de toneladas de dióxido de carbono a la atmósfera en el pasado año.

Agosto se destacó como el mes de mayor generación, con un registro total de 371.395 MWh y el Parque Eólico Madryn, el parque más grande de Argentina, fue el centro operativo de Genneia con mayor registro en el año, al alcanzar 639.184 MWh de energía limpia. De este modo, Genneia continúa posicionándose como líder en el mercado renovable alcanzando el 19% del total de la potencia instalada, conformada por un 21% de la generación de la energía eólica y el 12% de la energía solar.

Durante la última década, Genneia experimentó un sostenido crecimiento, aumentando su capacidad instalada en 3,5 veces y transformando su matriz de generación hacia lo renovable con inversiones por más de 1.200 millones de dólares entre 2016 y 2023. Asimismo, refuerza su destacado papel en el ámbito de las finanzas

GENNEIA SIGUE MARCANDO HITOS

Genneia es la compañía líder en la provisión de soluciones energéticas sustentables en Argentina, con un 19% del total de la potencia instalada, alcanzando el 21% de la generación de energía eólica y el 12% de la solar. Con la entrada en operación del Parque Solar Tocota III, alcanzó 1.004 MW de energía renovable consolidando su liderazgo en el sector de energías limpias y destacándose este logro como un hito nunca visto en el país.

Con sus parques eólicos Rawson, Trelew, Madryn, Chubut

Norte, Villalonga, Pomona y Vientos de Necochea, la empresa cuenta con una potencia de 784 MW en energía eólica; y actualmente se encuentra avanzando en la construcción del Parque Eólico La Elbita en Tandil, donde se montarán 36 aerogeneradores de última generación con una potencia de 162 MW y que entrará en operación para fines del 2024. Entre sus tres parques solares, Genneia además cuenta con 220 MW de capacidad instalada, conformados por 520.000 paneles solares.



HACÉ CLICK EN EL VINCULO
PARA ACCEDER A LA WEB DE LA EMPRESA

sostenibles, a través de la emisión de cinco bonos verdes locales por 159 millones de dólares durante el 2023 y, por más de 700 millones de dólares en los últimos 2 años. Además, es el principal emisor de Bonos de Carbono del país, y lidera el mercado MATER con más de 30 clientes del sector corporativo.

Esta multiplicidad de logros demuestra el fuerte compromiso que tiene la empresa con el desarrollo sostenible, la lucha contra el cambio climático y la transición hacia una matriz energética más limpia y neutra en emisiones.



VICTORIO PODESTA

Más de 70 años de trayectoria abasteciendo con soluciones energéticas a la industria, agro, transporte y estaciones de servicio.

**Gas natural – Fuel oil – Naftas – Lubricantes –
Fuel marítimo – IFO – Energía sustentable (fotovoltaica)**

comercial@vpodesta.com

(+549) 11 5319-6441

<https://www.linkedin.com/company/vpodesta/>

ACONCAGUA ENERGÍA PRESENTÓ SU PLAN DE INVERSIONES



EL DATO

Aconcagua, ligado a producción de hidrocarburos convencionales, tiene 13 concesiones en Mendoza, Río Negro y Neuquén.

La petrolera desembolsará U\$S 110 millones de dólares para 2024 en las cuencas neuquina y cuyana.

Aconcagua Energía presentó su plan de trabajo e inversiones para el 2024, en un evento en la ciudad de Mendoza con la participación de políticos, empresarios y sindicalistas. La compañía detalló sus objetivos en las cuencas Cuyana y Neuquina.

Para este año, Aconcagua tiene proyectado desembolsar 110 millones de dólares entre todas las operaciones y actividades del grupo dedicado a la energía. Así lo anunció el presidente y CEO del grupo, Diego Trabucco, en el encuentro realizado en la capital mendocina.

“Estamos muy contentos con los resultados que hemos tenido en 2023 y este año continuaremos apostando al desarrollo

energético del país”, señaló el ex ejecutivo de YPF que actualmente lidera el desarrollo del grupo de capitales 100% argentinos.

Durante su presentación, el ingeniero Trabucco se refirió a la incorporación del nuevo equipo de perforación que se suma a la flota de equipos de torre de la compañía, el denominado A-302, y que permitirá a Aconcagua incrementar la actividad.

Por su parte, el Director General de Operaciones de Petrolera Aconcagua Energía (PAESA) y CEO de Aconcagua Energía Servicios (AENSA), Leonardo Deccechis, se refirió a lo que serán las actividades en las cuencas Cuyana y Neuquina. Al respecto, el ejecutivo destacó el inicio de la

EL DATO

La empresa adquirió centrales hidroeléctricas y térmicas y se encuentra en la construcción de dos parques solares en Mendoza.

perforación de un segundo pozo con un equipo propio en la concesión Confluencia Sur.

“Luego de realizar la perforación del pozo SR.x-1001 y los resultados promisorios que obtuvimos, nos encontramos perforando el segundo pozo SR-10 (bis) ST con el equipo A-301”, destacó Deccechis. En enero, PAESA y AENSA realizaron la perforación del Pozo SR.x-1001, alcanzando una profundidad final de 2000 metros y actualmente se encuentra en proceso de terminación con un workover que es de la flota propia de la compañía.

Otro de los anuncios destacados realizados por el grupo fueron los proyectos y evaluaciones que se están realizando en materia de generación eléctrica y renovables.

Al respecto, Mariana Schoua, CEO de Aconcagua Energía Generación (AEGSA) señaló que “además de continuar con la construc-

ción de los dos parques solares en Mendoza, estamos evaluando proyectos en todas las provincias donde estamos presente”.

“También continuamos operando la Central Térmica de Alto Valle y pendientes de lo que se resuelva en cuanto a las concesiones hidroeléctricas. Poder contribuir al desarrollo y generación de energía es clave en nuestro negocio”, remarcó la ejecutiva.

Aconcagua es un grupo empresario ligado a producción de hidrocarburos convencionales (tiene 13 concesiones en Mendoza, Río Negro y Neuquén) y a las inversiones en renovables. Recientemente adquirió centrales hidroeléctricas y térmicas y se encuentra en la construcción de dos parques solares en la provincia de Mendoza.



- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos



Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2° piso, CABA • 011 4326-0062 • +54911 3510-0422
Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422 • www.incaaislaciones.com.ar

inca


Neuquén se prepara para la próxima AOG PATAGONIA

Todo indica que la Argentina Oil & Gas Expo Patagonia 2024 volverá a tener una edición más que exitosa este año. Ya se comercializó todo el espacio disponible de la cumbre petrolera que tendrá lugar del 23 al 25 de octubre en el Espacio DUAM, en la ciudad capital de Neuquén.

Ocupará un total de 15000 m² de superficie total, con 5 áreas de exhibición y espacio al aire libre y contará con la participación de más de 200 expositores, quienes se conectarán con profesionales, empresarios y público especializado.

Organizada por el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG) y realizada por Messe Frankfurt Argentina, a lo largo de la Exposición se desarrollará una agenda cargada de actividades donde los principales actores del sector de hidrocarburos podrán

interactuar con operadoras y proveedores.

Más de 11.000 visitantes se esperan para la AOG Patagonia 2024, que como en ediciones anteriores, se prevé que será un espacio de intercambio de networking para los integrantes de la industria.

Entre las actividades que se realizarán, se destaca realizará la 3ª Jornada de (R)evolución Digital e Innovación Tecnológica para Petróleo y Gas (JRED3), organizada por la Comisión de Geotecnología e Informática del IAPG. Allí se verán los últimos avances en tecnología informática, estrategia de datos, transformación digital, simulación e innovación, así como las habilidades y competencias requeridas.

A su vez, tendrá lugar el “Encuentro con los CEOs” donde los referentes de la industria brindarán su visión de la actualidad, tendencias e inversiones.



Capital Humano a medida
de tus desafíos

ceta Oil & Gas

 0810 3452382

 grupoceta.com.ar

EEUU, CHINA Y ARGENTINA: PERSPECTIVAS EN SEMICONDUCTORES Y LITIO



POR RICARDO LUPO

Posición de EEUU y China en la industria de semiconductores:

Estados Unidos, a través de su liderazgo en innovación y tecnología, ha mantenido una posición dominante en la industria de semiconductores durante décadas. Con empresas emblemáticas como Intel, Qualcomm y NVIDIA, EE. UU. posee una infraestructura sólida y una capacidad de investigación avanzada, destacándose como padre de las “placas de silicio” sosteniendo períodos de innovación constante desde Silicon Valley. Esta capacidad de innovación ha permitido a Estados Unidos mantener su posición como líder mundial en tecnología y ha impulsado avances significativos en áreas como la informática, las comunicaciones y la inteligencia artificial. La Ley de Moore ha sido un motor clave de este progreso, y la capacidad de Estados Unidos para abrazar y adaptarse a los desafíos tecnológicos continúa siendo una fortaleza fundamental en su posición en el escenario mundial.

Cabe destacar que por los elevados costos de producción de imprimir sobre una placa de silicio para la generación de un semiconductor; una gran número de jugadores como es el caso de Estados Unidos, invierten en desarrollo e investigación D+I pero tercerizan en plantas de producción sus productos finales como

La industria global de semiconductores y litio, fundamentales para el desarrollo tecnológico y energético, está marcada por la competencia y la colaboración entre potencias como Estados Unidos y China, entre otros actores, mientras que Argentina se posiciona como un actor emergen-

te en la producción de litio. Este contexto presenta oportunidades y desafíos significativos para el desarrollo productivo y energético de nuestro país y garantiza mantener una ventana de exportación de otros recursos energéticos al margen del oil & gas, diversificando así nuestra cartera exportadora.

es el caso de las plantas ubicadas en Taiwán en donde se producen chips para varias compañías.

Por su parte, China ha surgido como un competidor formidable en el mercado de semiconductores, respaldado por inversiones masivas del gobierno y el rápido

sumado a las prohibiciones del gobierno del presidente Biden, impulsan aún más el desarrollo propio tierras adentro.

Ahora bien, China no solo se presenta como alternativa en ascenso en la producción sino que es uno de los mercados más im-

nentes esenciales en una amplia gama de productos electrónicos, desde teléfonos inteligentes hasta vehículos eléctricos. El litio, por su parte, es crucial en la fabricación de baterías de ion litio, que alimentan la revolución de la movilidad eléctrica y el almacenamiento de energía renovable.

¿Podría volverse moneda de cambio o de puja el acceso a la tecnología para seguir incrementando el poder computacional de las naciones a través de sus semiconductores? (Estados Unidos a cambio del acceso al litio y las tecnologías que tiene en su poder China para el desarrollo de baterías que la mayoría de los dispositivos, equipos y otros elementos usan). En el juego geopolítico de relaciones cruzadas, todo es posible y válido dentro de las normativas vigentes.

ACERCA DE RICARDO LUPO

Ricardo Lupo es Licenciado en Seguridad (IUPFA) y Especialista en Gas y Petróleo (Universidad AUSTRAL). Es Director y Co-Fundador de Gestiones Lupo, una empresa con más de 16 años de trayectoria en el mercado, que ofrece habilitaciones en seguridad, de materiales controlados y explosivos para las industrias del oil & gas y minería.

Más información www.gestionelupo.com.ar

Contacto de Prensa y Comunicación

Position Mg | Marcela Gamarra |

15-5037-7503 | marcela@positionmg.com.ar



HACÉ CLICK EN EL VINCULO
PARA ACCEDER A LA WEB DE LA EMPRESA

crecimiento de empresas como Huawei, SMIC y Xiaomi. Debido entre otras cosas al plan propio del gobierno de alcanzar la autosuficiencia tecnológica ha llevado a la promoción de políticas agresivas de desarrollo interno y adquisiciones estratégicas en el extranjero. El objetivo buscado por China era lograr para 2025 un 70% de autosuficiencia en materia de semiconductores pero de acuerdo con datos de la consultora IC Insight, la producción local en 2023 representaba apenas el 16,7 %, y sus proyecciones indican que llegaría al 26,2 % en 2026 por lo que aún dependería de tecnología extranjera. Esto

portantes de semiconductores. Sin mercado, no hubiese sido posible el avance de esta tecnología. De ahí, la paradoja de la posición de Estados Unidos de restringir el acceso a patentes de nuevos semiconductores mientras surfea el fino límite de perder el principal mercado que demanda estas placas. Estas restricciones por parte de Estados Unidos, se deben a que desde la administración Biden buscan restringir el avance en semiconductores a la industria armamentística de China.

RELACIÓN ENTRE SEMICONDUCTORES Y LITIO:

Los semiconductores son compo-

PERSPECTIVA ARGENTINA:

Argentina posee vastas reservas de litio en la región de Salta, Jujuy y Catamarca, lo que la convierte en uno de los principales productores mundiales de este mineral. Esta posición estratégica coloca a Argentina en el centro de la cadena de suministro global para la producción de baterías y energía limpia.

VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE UN ACERCAMIENTO CON EEUU:

Una asociación más estrecha con Estados Unidos podría brindar a la Argentina acceso a tecnologías de vanguardia en la fabricación de semiconductores y el desarrollo de infraestructura digital. Además, las inversiones estadounidenses podrían esti-



mular el crecimiento económico y la creación de empleo en el sector tecnológico argentino. Sin embargo, una dependencia excesiva de Estados Unidos podría exponer a Argentina a fluctuaciones en las políticas comerciales y tecnológicas, así como a la competencia con otros países productores de litio.

La Casa Blanca también está buscando formas de incentivar la compra de litio de Argentina para baterías de vehículos eléctricos, a pesar de que la Ley de Reducción de la Inflación favorece los minerales de las baterías producidos y procesados a nivel nacional o en países que han firmado un acuerdo de libre comercio con los Estados Unidos.

A todo esto, se le suma el acercamiento de Elon Musk, CEO de TES-

LA Motors que se dedica a la fabricación de automóviles eléctricos que en sus 20 años de vida lleva producidos más de 5 millones de vehículos y tuvo una producción estimada de 1.8 millones en 2023.

VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE UN ACERCAMIENTO CON CHINA:

China representa un mercado gigantesco para el litio argentino, con una creciente demanda impulsada por su rápida expansión en vehículos eléctricos y energía renovable. La cooperación con China en la fabricación de baterías y tecnologías de almacenamiento podría abrir nuevas oportunidades de exportación para Argentina.

Argentina es el cuarto mayor receptor de préstamos de los bancos de políticas de China, con 17 mil millones de dólares en total. A

su vez, China es el segundo mercado de exportación más grande del país, después de Brasil, exportando maíz, soja y trigo. Una línea de crédito de miles de millones de dólares del Banco Popular de China ha sido una fuente vital de moneda fuerte, ayudando a pagar las importaciones y a pagar al Fondo Monetario Internacional. China es el principal inversor en la industria del litio en rápida expansión de Argentina.

Sin embargo, las relaciones con China también conllevan riesgos, como la posibilidad de prácticas comerciales desleales, dependencia tecnológica y preocupaciones sobre la protección del medio ambiente y los derechos laborales en las operaciones mineras.

CONCLUSIONES:

Argentina se encuentra en una encrucijada estratégica en su camino hacia el desarrollo productivo y energético. Un enfoque equilibrado que aproveche las oportunidades de colaboración con Estados Unidos y China en los sectores de semiconductores y litio podría impulsar la competitividad y la sostenibilidad a largo plazo de la economía argentina. Claramente, sostener la relación con ambos países con sensatez apuntando a maximizar el desarrollo económico, ya sea como proveedor de materias primas o sumando valor agregado al producto final.



ENERGÍA PARA IMPULSAR TRANSFORMACIONES

Somos Pampa, una compañía argentina líder, independiente e integrada de energía, comprometida con el crecimiento y desarrollo del país. Exploramos y producimos petróleo y gas, elaboramos productos petroquímicos y participamos en la generación y transmisión de electricidad. Invertimos para generar más energía, una energía que impulsa transformaciones y empuja al país hacia adelante. Algo que, a nosotros también, nos llena de energía.





SEMANA ARPEL-NATURGAS 2024

Un evento sin precedentes en la región

“Impulsando transiciones energéticas justas para América Latina y el Caribe” es el lema de la 7ª Conferencia Arpel con el 26º Congreso Naturgas, que tendrá lugar del 8 al 12 de abril en Cartagena de Indias, Colombia.

Se trata de un evento sin precedentes en la región. La Semana Arpel-Naturgas es organizada por la Asociación de Empresas de Petróleo, Gas y Energía Renovable de América Latina y el Caribe (Arpel), y Naturgas, la Asociación Colombiana de Gas Natural.

Durante cinco días, expertos internacionales en temas energéticos, altos ejecutivos de las principales empresas de petróleo y gas de la región, y autoridades gubernamentales y regulatorias de distintos países, tendrán la oportunidad de dialogar sobre los temas que rigen la sostenibilidad de la industria de petróleo y gas, durante y post transiciones energéticas.

Entre los disertantes y panelistas estarán CEOs, COOs y CFOs de Ecopetrol, Petrobras, YPF, Staatsolie, Enap, Ancap, Cupet, Recope, Petroecuador, Petroperú, NGC de Trinidad & Tobago, Promigas, GeoPark, Frontera, Parex, Hocol, Tecpetrol, TGI, Høegh LNG y Raizen, y directores regionales de Shell y TotalEnergies.

Participarán también altos directivos y expertos de instituciones como IGU, WPC, CAF, IEA, IPIECA, OLADE, IATA, OIT, y de la Universidad de Barcelona, así como de las firmas globales Honeywell, S&P Global, Accenture, Arthur D. Little, Scania,

Maersk y Goldman Sachs.

“La Semana Arpel-Naturgas 2024 representa un hito sin precedentes en la industria del gas natural de Colombia y América Latina, el cual será un espacio clave para reunir a la cadena de valor de la industria de la región, para conversar unidos sobre los desafíos y oportunidades que enfrenta el sector energético, donde el gas natural se consolida como un vector fundamental para alcanzar una transición energética equitativa y sostenible”, señala Luz Stella Murgas, presidenta de Naturgas.

Por su parte, Carlos Garibaldi, secretario ejecutivo de Arpel, expresa que: “Será una semana de búsqueda de soluciones con realismo, cooperación, pragmatismo y neutralidad tecnológica entre fuentes de energía conviviendo sinérgicamente. El sector del petróleo y el gas seguirá siendo esencial durante las necesarias transiciones energéticas que, como su nombre lo indica, son transiciones y no reemplazos abruptos, y que deben ser plurales y justas, a la medida de la situación, recursos y prioridades de cada país de nuestra región”.

La agenda de temas incluye los desafíos para el financiamiento, los futuros incidentes geopolíticos en las transiciones energéticas y las perspectivas globales, regionales y locales del gas natural, la integración regional, el mercado global del GNL y su impacto en los recursos regionales.



Protagonistas del desarrollo energético argentino



Brindamos servicios en toda la cadena de valor del gas natural, integrando la producción con los centros de consumo.



Operamos y Mantenemos el Gasoducto Presidente Néstor Kirchner



Ampliamos la capacidad de acondicionamiento de Planta Tratayén



Extendimos el Gasoducto Vaca Muerta Norte

LUBE SEGURIDAD INDUSTRIAL SRL:

Innovación y liderazgo en elementos de protección personal



En el dinámico escenario empresarial argentino, una compañía destaca por su compromiso con la innovación y la seguridad: LUBE SEGURIDAD INDUSTRIAL SRL. Con una trayectoria consolidada, esta empresa se ha ganado un lugar destacado en el sector de los elementos de protección personal, ofreciendo soluciones integrales que abarcan desde la comercialización de primeras marcas hasta servicios

¿QUIÉNES SOMOS?

LUBE SEGURIDAD INDUSTRIAL SRL es una empresa líder en el mercado, con un enfoque claro en la innovación y la calidad tanto de los productos como en los servicios. Fundada con el propósito de ofrecer soluciones confiables, la empresa ha evolucionado constantemente para adaptarse a las cambiantes necesidades de sus clientes en los segmentos de Protección respiratoria, ocular, facial, craneana, auditiva, de manos, abarcando también el calza-

do de seguridad, la indumentaria laboral y otros subsegmentos como el izaje y sujeción de cargas y la señalización.

ALGUNOS EJEMPLOS DESTACADOS

- **PROTECCIÓN RESPIRATORIA:** Equipos autónomos, máscaras y semi máscaras, respiradores descartables, repuestos y accesorios.

- **PROTECCIÓN DE MANOS:** Guantes de vinilo, de cuero, de látex, de látex dieléctricos, de neo-

prene, de nitrilo, de PVC, tejidos de algodón, tejidos de kevlar, tejidos de nylon / poliéster, tejidos resistentes al corte y más.

Los productos y servicios que ofrece Lube abarcan todas las industrias enfocándose en las necesidades propias de cada sector. Desde Petróleo y Gas, Construcción, Industria Metalúrgica, Automotriz, pasando por los laboratorios y la Industria alimenticia.

NUESTRO COMPROMISO

La esencia de LUBE se encuentra



en su compromiso inquebrantable con la seguridad basada en la calidad de cada producto. La empresa se especializa en la comercialización de marcas de renombre que son sinónimo de calidad y confianza en el sector. Cada producto que ofrecemos ha sido cuidadosamente seleccionado para garantizar el máximo nivel de protección y eficiencia.

soluciones personalizadas que se ajusten a sus necesidades específicas. Ofrecemos un enfoque integral sobre el correcto uso y aplicación de cada producto que garantiza la tranquilidad de nuestros clientes.

INNOVACIÓN CONTINUA

En LUBE SEGURIDAD INDUSTRIAL SRL, la innovación es una constan-

Para más información sobre LUBE y nuestras soluciones, los invitamos a visitar nuestro sitio web: www.lubeseuridad.com.ar

Marcas Representadas:

https://www.lubeseuridad.com.ar/lista_marcas.php

Industria, petróleo y gas:

<https://www.lubeseuridad.com.ar/petroleo-gas--prod--34>



HACÉ CLICK EN EL VINCULO PARA ACCEDER A LA WEB DE LA EMPRESA

MARCAS COMERCIALIZADAS

LUBE se enorgullece de asociarse con marcas líderes en el mercado. Entre las marcas que comercializamos se encuentran 3M, Funcional, Ombú, Duty, Libus, SteelPro Safety, Voran, X Urban, Lakeland y más. Todas marcas reconocidas por su excelencia en la fabricación de productos de seguridad. Esta cuidadosa selección nos permite ofrecer a nuestros clientes productos que cumplen con los más altos estándares de calidad.

SERVICIOS ESPECIALIZADOS

Además de nuestra amplia gama de productos, en LUBE SEGURIDAD INDUSTRIAL SRL brindamos servicios especializados que van más allá de la venta tradicional. Nuestro equipo de expertos está comprometido en asesorar a nuestros clientes tanto en su lugar de producción como de manera virtual, proporcionando

te. Nos esforzamos por estar a la vanguardia de las últimas tecnologías y tendencias del mercado, asegurando que nuestros clientes cuenten con el equipamiento de seguridad personal más avanzadas para garantizar su bienestar en el desarrollo de la tarea. Esta dedicación a la innovación nos permite anticiparnos a los desafíos del futuro y ofrecer soluciones que marcan la pauta en la industria.

En resumen LUBE SEGURIDAD INDUSTRIAL SRL no es solo una empresa, es un socio confiable comprometido con la seguridad y el bienestar de sus clientes. A través de marcas reconocidas y servicios especializados, nos destacamos como líderes en el sector, brindando soluciones que van más allá de las expectativas.

SHELL COMPRARÁ ENERGÍA VERDE A GENNEIA EN VACA MUERTA



Se trata de un acuerdo estratégico para abastecer la demanda energética de las operaciones de producción de Shell Argentina con energía de fuente eólica y solar generada por Genneia.

Dicha alianza se enmarca a través del sistema privado Mercado a Término de Energías Renovables (MATER), con un contrato de provisión de energía verde que tiene una duración de 7 años para cubrir las operaciones de Shell en Argentina, iniciando el 1° de mayo de 2024. La energía renovable será suministrada desde un pool de activos de Genneia, conformado por parques eólicos y solares de la compañía.

“Este acuerdo es muy significativo para la ambiciosa estra-

tegia de descarbonización de nuestras operaciones en Vaca Muerta. Abastecer con energía eólica y solar nuestras plantas de procesamiento y consumo de pozos productivos traerá un avance muy importante en nuestras metas de reducción de emisiones en el país”, celebró Ricardo Rodríguez, Presidente de Shell Argentina.

Esta iniciativa se enmarca en una robusta estrategia de descarbonización que Shell tiene en Argentina, en línea con las metas de reducción de emisiones de la compañía a nivel glo-

EL DATO

Shell plc. es un grupo internacional de empresas del sector energético y petroquímico con aproximadamente 93.000 empleados y presencia en más de 70 países.

En Argentina, Shell está presente hace 110 años, desde 1914, utilizando

tecnologías de avanzada con un enfoque innovador para construir un futuro energético sustentable.

Sus actividades principales son la exploración, producción y evacuación de petróleo y gas, la refinación de petróleo crudo, y la comercialización de combustibles y lubricantes.

EL DATO

Genneia es la compañía líder en la provisión de soluciones energéticas sustentables en Argentina, con un 19% del total de la potencia instalada, alcanzando el 21% de la generación de energía eólica y el 12% de la solar.

bal. Mediante este acuerdo, Shell Argentina se asegura mantener sus emisiones de Alcance 2 en cero, como así también hacer una contribución directa y valiosa al desarrollo de energías renovables en Argentina.

Por su parte, Genneia sigue creciendo en el Mercado a Término de Energías Renovables, expandiendo su cartera de clientes, compuesta actualmente por más de treinta empresas.

En este sentido, Bernardo Andrews, CEO de Genneia, manifestó: “Estamos orgullosos de acompañar a Shell con sus objetivos estratégicos de reducir las emisiones de carbono, aumentar la eficiencia energética y que confíen en Genneia para alcanzarlos. Nuestras energías renovables y limpias son la base para la transición energética”.

Los contratos de suministro a largo plazo (PPA) son una de las soluciones energéticas que

Genneia pone a disposición de todas aquellas empresas comprometidas con un desarrollo sostenible. Este tipo de soluciones buscan preservar, restaurar y gestionar eficazmente los ecosistemas naturales para capturar y/o evitar emisiones de CO2 al ambiente.



MetroGAS

MONÓXIDO DE CARBONO

Todos los accidentes son evitables

▶ CONOCÉ MÁS ◀

PROMUEVEN UN PLAN DE BECAS PARA OIL & GAS

El programa se financia con el aporte mixto del estado provincial y de petroleras que operen en Vaca Muerta. Ya se inscribieron de más de veinte mil estudiantes.

El gobernador neuquino, Rolando Figueroa, firmó junto al presidente del IAPG, Ernesto López Anadón, un acuerdo de cooperación para promover que las empresas de la industria de oil & gas se incorporen como patrocinadoras del Plan de Becas Provinciales "Redistribuir Oportunidades - Gregorio Álvarez".

El convenio apunta a la promoción de acciones conjuntas "de colaboración y complementación para la realización de actividades destinadas al desarrollo técnico, la excelencia profesional y la divulgación de actividades relacionadas con las áreas vinculadas a la industria de los hidrocarburos".

Por su parte, el IAPG se comprometió a divulgar entre sus empresas asociadas las características y oportunidades de colaboración que el Plan de Becas ofrece para el desarrollo humano, a través del apoyo a la educación de quienes reciban los planes; como reaseguro de la sostenibilidad del desarrollo futuro de las actividades de la industria al potenciar los recursos humanos que serán necesarios en el futuro.

Desde el Instituto se indicó que el lanzamiento y objetivo de este plan de subvenciones es compatible con los fines de la institución, puesto que "entre los objetivos fundamentales del IAPG se apun-



ta a propender a la formación de personal idóneo para la industria de los hidrocarburos, para colaborar con las instituciones científicas y docentes del país y del extranjero"; así como para "fomentar la cooperación técnica e institucional con organismos públicos y privados, nacionales y extranjeros que tengan objetivos comunes, con los del Instituto".

La iniciativa provincial busca promover oportunidades de permanencia, egreso y reinserción educativa en todos los niveles y en la formación técnica, profesio-

nal y capacitación laboral para "neuquinos de entre 4 y 35 años".

Ya se han inscripto un total de 21.739 personas y si bien el cupo era para 10 mil estudiantes el primer año, el gobernador Figueroa anunció que "todo joven que cumpla con los requisitos va a poder disponer de una beca para estudiar".

**“TUS SOCIOS ESTRATÉGICOS BRINDANDO UNA SOLUCIÓN INTEGRAL
EN LOS PROCESOS DE COMERCIO EXTERIOR”**

EMPRESAS DE SERVICIOS

TJK

DESPACHANTE DE ADUANA



○ IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN ○ FLETE LOCAL ○ SOLUCIONES LLAVE EN MANO

EMPRESAS DE SERVICIOS TJK

+54 11 4342 3871 - Defensa 441 - PB Of D - (C1065AAG) Buenos Aires Argentina

WWW.EMPRESASDESERVICIOSTJK.COM

Se viene la Semana Arpel-Naturgas 2024



Arpel, la Asociación de Empresas de Petróleo, Gas y Energía Renovable de América Latina y el Caribe, y Naturgas, la Asociación Colombiana de Gas Natural, organizan la Semana Arpel-Naturgas, combinando así la 7ª Conferencia Arpel con el 26º Congreso Naturgas, creando un evento sin precedentes en la región.

“Impulsando transiciones energéticas justas para América Latina y el Caribe” es el lema de este importante encuentro que tendrá lugar del 8 al 12 de abril en Cartagena de Indias, Colombia.

Durante cinco días, expertos internacionales en temas energéticos, altos ejecutivos de las principales empresas de petróleo y gas de la región, y autoridades gubernamentales y regulatorias de distintos países, tendrán la oportunidad de dialogar sobre los temas que rigen la sostenibilidad de la industria de petróleo y gas, durante y post transiciones energéticas.

Entre los disertantes y panelistas estarán CEOs, COOs y CFOs de Ecopetrol, Petrobras, YPF, Staatsolie, Enap, Ancap, Cupet, Recope, Petroecuador, Petroperú, NGC de Trinidad & Tobago, Promigas, GeoPark, Frontera, Parex, Hocol, Tecpetrol, TGI, Höegh LNG y Raizen, y directores regionales de Shell y TotalEnergies.

“La Semana Arpel-Naturgas 2024 representa un hito sin precedentes en la industria del gas natural de Colombia y América Latina, el cual será un espacio clave para reunir a la cadena de valor de la industria de la región, para conversar unidos sobre los desafíos y oportunidades que enfrenta el sector energético, donde el gas natural se consolida como un vector fundamental para alcanzar una transición energética equitativa y sostenible”, señala Luz Stella Murgas, presidenta de Naturgas.

SCC POWER finaliza obra de ciclo combinado



SCC Power, compañía dedicada a la generación eléctrica, anunció la finalización de la expansión y conversión a ciclo combinado de la Central Térmica San Pedro, ubicada en la provincia de Buenos Aires.

Con esta ampliación, la compañía fortalece su camino hacia una mayor eficiencia energética al generar más electricidad de una forma más sustentable. Esta conversión permite aumentar la eficiencia energética de la central en un 25%, al reutilizar el calor residual de las turbinas de gas para alimentar a la de vapor y, de esta forma, generar electricidad adicional a partir del mismo consumo de combustible.

La ampliación significó una inversión de 132 millones de dólares, llevó más de un año y medio de construcción y brindó empleo local a más de 400 personas.

La planta ahora cuenta con una capacidad instalada de 208,5MW, que se traduce en abastecimiento para más de 500 mil hogares de nuestro país. La misma está equipada con una nueva turbina de vapor, tres calderas, un aerocondensador, entre otros componentes auxiliares, que se suman a las tres turbinas de gas que fueron habilitadas en 2018.

El 11 de marzo de 2024, CAMMESA, la Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico S.A., como organismo encargado del despacho del Mercado Eléctrico Mayorista, otorgó la habilitación comercial de la Turbina de Vapor en la central.

Con esta inversión, SCC Power redobla su compromiso con el país incorporando tecnología de punta, confiable y eficiente, contribuyendo a mejorar la capacidad, eficiencia y confiabilidad del sistema eléctrico nacional.



Somos energía que crece



cgc.energy



company/cgc

EL SUPERÁVIT ENERGÉTICO, UN GRAN INTERROGANTE

Para 2025 la balanza comercial energética arrojaría un saldo positivo de U\$S 8.000 millones.

Ni el fracaso del proyecto de la Ley Ómnibus, ni los avatares políticos y económicos de los últimos dos meses del gobierno de Javier Milei pueden hacer mella a una

realidad que a esta altura de las circunstancias parece insoslayable: Argentina se encamina a lograr el superávit comercial energético después de 13 años.

Los números de las principa-

les consultoras coinciden. Daniel Dreizen, director de Aleph Energy, pronosticó que a fines de este año el saldo será positivo en casi U\$S 4.000 millones y en 2025 esa cifra podría trepar a más de U\$S 8.000 millones.

La proyección es la misma que hizo Sebastián Menescaldi, director de la consultora EcoGo, quien señala que la expansión de Vaca Muerta y el crecimiento de la infraestructura favorecen las exportaciones.

Para este año se prevé una caída de las importaciones en materia energética, principalmente de gas natural licuado (GNL), del orden de los U\$S 5900 millones (-26%) y un incremento de las exportaciones de hidrocarburos (especialmente del crudo) de más de U\$S 10.000 millones (+28).

Las cifras tienen su correlato en la menor demanda de compras de GNL, el impacto de la culminación de la obra del primer tramo del Gasoducto Presidente Néstor Kirchner, la caída de los precios internacionales de los embarques que requirió Enarsa para apuntalar la oferta local, el incremento de la capacidad de evacuación de petróleo a través del rehabilitado Oleoducto Trasandino (OTASA) que vincula la Cuenca Neuquina con Chile, y la primera etapa de ampliación de Oleoductos del Valle (Oldelval)



EL DATO

Hacia adelante la mayoría de los analistas muestra un optimismo moderado, pero real.

que conecta Vaca Muerta con Puerto Rosales.

Según los datos de la provincia de Neuquén, en el período enero-agosto de 2023 las productoras con bloques no convencionales comercializaron al exterior 20,4 millones de barriles de petróleo. La cifra implica el 26% de la producción provincial para ese período.

Estas transacciones totalizaron un valor aproximado de U\$S 1450 millones. Según informó el ministerio de Energía y Recursos Naturales de esa provincia, se trata de una suba del 88 por ciento en los volúmenes exportados y del 39 por ciento en divisas con respecto a igual período de 2022.

Los expertos indican que la balanza energética en dólares du-

rante diciembre fue superavitaria en US\$ 371 millones. Consultado sobre el tema, Nicolás Gadano, economista, especialista en Oil & Gas, anticipó que el escenario de enero refleja la tendencia positiva de la balanza comercial energética local con aumento de las exportaciones y caída de las importaciones.

El especialista atribuyó esta situación a un doble efecto: “una economía recesiva y cuestiones propias del sistema energético relacionados con una mayor disponibilidad de gas natural, más hidráulicidad, menos importación de combustibles líquidos y de gas boliviano”.

“Las perspectivas son positivas. Es la de un sector que en términos netos va a estar aportando divisas y con exportaciones en ascenso para 2025. Para ello necesitamos una macro economía estabilizada y un mercado único y libre de cambios”, explica.

Con una mirada más de mediano y largo plazo, el Director de la consultora Economía y Energía (E&E), Nicolás Arceo, afirmó que “el sector de los hidrocarburos requiere de un cambio regulatorio drástico para dar un salto de inversión”.

En esta línea, consideró que la adopción de un nuevo entorno jurídico permitiría incrementar

sustantivamente los niveles de inversión y, con ello, la producción hidrocarburífera.

“El aumento de la producción permitiría un nivel de exportaciones incremental a fines de 2030 de más de U\$S 20.000 millones respecto a las exportaciones verificadas en 2022 y una disminución de las importaciones de casi U\$S 8.600 millones en idéntico período”, dijo Arceo en una de las conferencias de la última AOG.

“Sin embargo, aclaró que este proceso virtuoso de expansión de la producción hidrocarburífera, crecimiento de las exportaciones y disminución de las importaciones, fue acompañado por un retraso significativo en los precios de la energía en el mercado local, proceso que se agudizó en los últimos meses como consecuencia de la aceleración en el ritmo de depreciación de la moneda”.

El salto de productividad de Vaca Muerta permite en una primera instancia la sustitución de importaciones y la ampliación progresiva de las exportaciones hacia los mercados regionales.

En enero la producción nacional de petróleo llegó a los 678.925 barriles por día, y en gas alcanzó los 123,5 MMm³/d, por lo que el aporte neuquino en este caso es del 66,2% y en crudo más del 50%.





EL DATO

La expansión de Vaca Muerta y el crecimiento de la infraestructura favorecen las exportaciones.

En la segunda mitad de la década, - según Arceo- comenzarían a desarrollarse las primeras exportaciones de GNL, alcanzando 11 MTPA a fines de la presente década y más de 20 MTPA a mediados de la próxima década. Por otra parte, la instalación de plantas de licuefacción será determinante para expandir las exportaciones de gas natural”.

El rol del shale neuquino en

este nuevo escenario superavitario energético ha sido determinante, especialmente en los últimos 4 años. Los expertos prevén que la actividad en las áreas petrolíferas de Vaca Muerta se triplicaría respecto al nivel actual y en el caso de las gasíferas sería cuatro veces mayor.

Se asume, además, que Bolivia dejaría de suministrar gas natural a partir de 2025. La producción de gas natural, traccionada por el aumento de las exportaciones a los mercados regionales y por la exportación de GNL, permitiría alcanzar una producción superior a los 220 MMm3/d en 2030.

Según el análisis de E&E durante los primeros 9 meses de 2023 el volumen de crudo exportado prácticamente duplicó los niveles existentes en 2019. Dicho aumento de las exportaciones correspondió exclusivamente a la cuenca neuquina. Las exportaciones de gas natural también se incrementaron en los últimos años.

En tanto en los primeros diez

meses de 2023 Argentina exportó hidrocarburos por U\$S 3.788 millones, un 166% más que en idéntico período de 2019.

Hacia adelante la mayoría de los analistas muestra un optimismo moderado, pero real. Según el economista Guillermo Nielsen, ex secretario de Finanzas, se vienen dos años clave para cambiar la tendencia en la balanza comercial energética.

“En el corto plazo, para el año 2025, dependerá mucho de la concreción de obras de infraestructura como el proyecto de reversión del Gasoducto Norte que permitiría recuperar parte de esa mala inversión hecha en su momento, y al mismo tiempo permitir la exportación de gas desde Vaca Muerta. Igualmente la salida lógica por la magnitud de las reservas de shale es llegar al mercado de Brasil. Ese es el objetivo”, finalizó.

NOTA: Artículo publicado por Daniel Barneda en el Economista

Conexión satelital sin límites geográficos.



**Servicio
Satelital**



satelital.com.ar

LA DISTRIBUCIÓN ELÉCTRICA EN LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA



Todo hace suponer que en menos de 10 años las empresas pasarán de ser distribuidores de energía a administradores.

La mirada que tienen las empresas distribuidoras eléctricas en Argentina es que claramente se viene una transformación integral de la industria, lo cual parece un suceso inevitable con una dinámica exponencial.

Pasando en blanco sobre negro básicamente se trata del nuevo rol que tendrá este sector en el proceso de transición energética.

De esto habló Claudio Bullacio, Gerente General de ADEERA durante el Futuro Energy Summit.

Allí el ejecutivo se refirió a qué el negocio de la distribución se

encamina firmemente hacia las “3D”: Digitalización, Descentralización y Descarbonización.

Ahora se agregaría una cuarta, la Democratización para que todas las personas tengan acceso a la energía asequible.

“Las distribuidoras tienen como objetivo liderar estos cambios para contribuir a mejorar la calidad de vida de las personas, el desarrollo de los negocios y de la comunidad. En este sentido, vemos un futuro donde pasaremos de distribuidores de energía a administradores”, subrayó.

Y sugirió que transitar de ma-

nera sostenible estos avances tecnológicos requiere estabilidad macroeconómica, regulatoria e institucional, ente reguladores preparados para los nuevos desafíos y reglas claras que incentiven la inversión.

Desde el gobierno nacional aseguran que se debe afrontar el cambio de un modelo de funcionamiento eléctrico que ya está agotado.

“Hay que hacer muchas cosas, comenzando por el desafío de normalizar el funcionamiento técnico y recaudatorio del sector energético, fijar las reglas de juego de un nuevo modelo y generar confianza para que los inversores nacionales y extranjeros radiquen sus inversiones en el país”, enfatizó Eduardo Rodríguez Chi-

rillo en el marco del Future Energy Summit Argentina.

En cuanto a la ampliación del sistema de transporte, el funcionario sostuvo que se debe resolver la forma de restituir el sistema de precios, compatibilizar el esquema de iniciativa privada, resolver la prioridad de despacho en las ampliaciones y dar curso o analizar las 20 manifestaciones de interés en materia de transporte presentadas.

En materia de renovables el gobierno viene haciendo hincapié en la creación del mercado de derechos de emisión, un esquema donde el Estado asignará a cada sector y subsector de la economía, derechos gratuitos de emisión y diseñará un mercado específico.

“Quienes emitan gases de efecto invernadero serán los responsables de cumplir con los compromisos asumidos por el país”, afirmó.

IPH[®] 75
1949
2024

CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

www.iphglobal.com | (5411) 4469 - 8100

Crosby Distribuidor oficial para Argentina y Brasil



NATURGY AUMENTA SU INVERSIÓN UN 53%

EL GRUPO ENERGÉTICO MEJORÓ SU EBITDA HASTA 5.475 MILLONES DE EUROS (+11%) Y REGISTRÓ UN BENEFICIO NETO DE 1.986 MILLONES DE EUROS (+20%) EN UN EJERCICIO MARCADO POR LA CAÍDA DE LOS PRECIOS DE LA ENERGÍA Y UN ESCENARIO DE GRAN VOLATILIDAD.

Naturgy anunció los resultados operativos del año 2023. La empresa informó que un 90% de la inversión se dirigió a proyectos de transición energética, destinando 1.730 millones de euros a la generación de energía renovable y más de 900 millones a las redes de distribución.

La compañía cuenta en la actualidad con 6,5 GW de capacidad instalada de generación renovable en operación y espera acabar el año 2024 con alrededor de 8 GW, a los que habría que sumar un pipeline de proyectos en desarrollo de casi 20 GW, principalmente en España, Australia y EE.UU.

En 2023, la compañía aumentó su capacidad instalada libre de emisiones al 40%, implementó 353 iniciativas de biodiversidad para contribuir a la preservación del capital natural en aquellas geografías en las que desarrolla su actividad y alcanzó el 36% de presencia femenina en posiciones de dirección.

EL DATO

Para 2024 las prioridades están orientadas principalmente a mantener el compromiso inversor en la transición energética

Naturgy mejoró su Ebitda hasta 5.475 millones de euros (+11%) en 2023 y registró un beneficio neto de 1.986 millones de euros (+20%), en un ejercicio marcado por el descenso de los precios de la energía y un escenario de gran volatilidad.





En términos de diversidad, la empresa informó que superó el 36% de presencia femenina en posiciones de dirección. Y en cuanto a sus compromisos con los territorios en donde Naturgy desarrolla su actividad, más de un 90% de sus compras de bienes y servicios se contrató a proveedores locales.

“Los buenos resultados del año 2023 reflejan, de nuevo, el compromiso, la calidad profesional y el buen desempeño de todo el equipo de Naturgy, así como la solidez de nuestros planes de cre-

cimiento industrial y una prudente gestión financiera. Trabajamos cada día para adaptar esta compañía, que ha cumplido 180 años de vida, a un nuevo entorno: el de transformar nuestro mix de negocio y contribuir positivamente a los retos de la transición energética en los países en los que operamos, en especial, en España”, explicó el presidente ejecutivo de Naturgy, Francisco Reynés.

Para 2024 las prioridades están orientadas principalmente a mantener el compromiso inversor en la transición energética, principalmente en España, con foco especial en la generación renovable de electricidad y el desarrollo de renovables, así como en el refuerzo de todas sus redes de distribución.



    [camuzzigas.com.ar](https://www.camuzzigas.com.ar)

DONDE HAY ENERGÍA, HAY UNA HISTORIA.

Te acompañamos en tu hogar, en cada emprendimiento que comienza y también cuando cargás el auto para recorrer nuevos caminos.

Formamos parte de tu vida, todos los días. Y nos llena de orgullo poder hacerlo.

Camuzzi, más que energía.

EL MOTOR INVISIBLE DE LA INDUSTRIA OIL & GAS EN ARGENTINA

En esta entrevista exclusiva, Lucila González, Gerenta de Oil & Gas en Ceta Capital Humano, explora cómo el talento en RRHH está impulsando silenciosamente el avance de la industria petrolera y gasífera del país.

Por infraestructura y exploración, Argentina es un jugador destacado en la industria del petróleo y el gas en América Latina. Desde su nacimiento hace más de cien años con el descubrimiento de petróleo crudo en la Cuenca Golfo San Jorge en 1907, su desarrollo fue atravesando distintos desafíos ligados a la tecnología, los conocimientos técnicos, la seguridad, el cumplimiento normativo, la optimización de procesos y productividad, la investigación y la gestión de proyectos complejos. En este escenario, el personal especializado en el sector asume un papel clave - ya sea para la producción, la distribución o la comercialización de hidrocarburos. Lucila González, Gerenta de Oil & Gas en Ceta Capital Humano, profundiza en este punto y analiza las particularidades de un sector clave para el país.

¿Cuál es el enfoque que tienen para atraer y retener talento en este sector?

Cada eslabón de la cadena de producción y servicios de la industria Oil & Gas conlleva una estrategia diferente, considerando que cada cual tiene un enfoque



LUCILA GONZÁLEZ

diferente y que los candidatos provienen de zonas distintas. Es una realidad que, a medida que los requerimientos se vuelven más específicos, los perfiles escasean. Es por eso que las empresas, y por lo tanto Ceta Oil & Gas como puente entre las compañías y candidatos, tienen que ser cla-

ras y abiertas con los beneficios y planes de carrera que pueden ofrecer, puesto que estos suelen ser los dos puntos más consultados por los candidatos al momento de analizar un cambio, más allá de la remuneración. En ese sentido, es muy importante dar un acompañamiento a los candi-



datos durante todo el proceso de selección respecto de estas definiciones, que muchas veces pueden demorarse.

¿Cuáles son los desafíos actuales en el sector oil & gas en términos de recursos humanos?

El mayor desafío está en poder acompañar a las empresas en las necesidades que tengan. La industria hace años que viene profesionalizándose cada vez más y para eso requiere personal con competencias muy específicas. Desde Ceta Oil & Gas brindamos servicios de consultoría, búsqueda y selección de talentos. También capacitaciones, estudios de mercado y servicios de payroll. Nos encargamos de la provisión de personal brindando apoyo a las empresas con personal eventual calificado o mediante la tercerización de servicios que incluyan personal. Lo hacemos respetando los tiempos y la cultura corporativa de cada cliente.

¿Cuáles son las tendencias clave que observas en el mercado la-

boral de oil & gas y cómo impactan en las estrategias de RRHH?

La tendencia es la necesidad de personal calificado para las diferentes áreas de la industria, con conocimientos y experiencia muy específicas. La estrategia es poder adecuar actividad y dinamismo en la gestión de los RRHH. La demanda del sector requiere una gran velocidad de respuesta.

¿Cambian los pedidos de acuerdo a las distintas etapas en las que se encuentre el proyecto: exploración, perforación, construcción y explotación de proyectos?

Las necesidades de la industria son diferentes en cada etapa, por lo tanto también los perfiles y profesionales que se necesitan varían. Al igual que los servicios.

¿Qué beneficios reporta a sus clientes que estén presentes en zonas estratégicas del país?

En la industria de oil & gas, uno de los requerimientos principales es la cercanía, puesto que la dinámica propia de esta industria tiene una dinámica e inmediatez que

implica que los proveedores que acompañan su operación actúen a la par. Otro de los puntos importantes es el conocimiento de cada zona, que tiene su particularidad en cuanto a distancias, perfiles principales, lugares de formación, entre otras cosas. En nuestro caso, además de cumplir con estos requerimientos, un beneficio adicional se da porque somos parte del Grupo Ceta, con lo cual trabajamos integralmente con todas las unidades de negocio: outsourcing de procesos, consultoría, provisión de personal y dentro del grupo también tenemos una empresa que brinda servicios de marketing, como es Metroservicios, y otra de logística, Skynde.

¿Qué elementos te permiten estar actualizada respecto de las necesidades del sector?

Principalmente participó en grupos con referentes de RRHH del sector en los que se comparten buenas prácticas, problemáticas compartidas específicas, actualizaciones de salarios e interpretación de los convenios colectivos.

¿CONVENDRÍA UN NUEVO MARCO REGULATORIO PARA LA INDUSTRIA HIDROCARBURÍFERA?



Por Raul García (Ex presidente de R. García Consultores SA, ex presidente de Enargas 1993 -1998, y ex Subsecretario de Combustibles de la Nación, 1991-1993.

En esta nota Raúl García, consultor en Energía, analiza los cambios introducidos en el sector de energía a partir de propuesta de proyecto de Ley Ómnibus del PEN del 27 de Enero del corriente año. Asegura que de haberse sancionado dicha ley, su aplicación bajo los principios de desburocratización, eficiencia, transparencia, apertura y mayor competencia

entre otros, hubiese llevado al sector y los argentinos a un nivel de bienestar mayor.

Me concentraré en la discusión de algunos temas ya que la ley no solo es muy abarcativa, sino además muy densa y requiere de un examen exhaustivo q lleva tiempo, para especialistas y no especialistas en la materia. El articulado es de un peso molecular tal que requiere su tratamiento por se-

parado y mirando hacia adelante, que es lo que humildemente me propongo. Seguramente habrá nuevas discusiones, porque ya será el poder ejecutivo nacional o provincial quien estará aplicando la ley que de cualquier forma se necesita mejor precisar y reglamentar. No soy legislador, fui y soy un técnico en la materia.

La conclusión de esta nota es a trabajar en mejorar la propues-

EL DATO

La conclusión de esta nota es a trabajar en mejorar la propuesta de ley de hidrocarburos – y de paso lo que corresponda de la ley omnibus-, falta mucho camino por recorrer.

ta de ley de hidrocarburos – y de paso lo que corresponda de la ley omnibus-, falta mucho camino por recorrer.

LA TEMÁTICA ANALIZADA

Uno de los conceptos principales que se mencionan en la ley en diversos artículos, por empezar el artículo 3 de la LO LH, es el costo económico. Lo usual, en muchas ocasiones, es sumar los componentes de costos de cada etapa hasta llegar al costo económico en un punto de entrega (citygate, hornalla, punto de inyección, etc). Pues bien, este enfoque no es incorrecto simplemente hay otro concepto que lo define y es el costo de oportunidad, que es el valor del gas en su mejor uso alternativo. Y por último los costos económicos son siempre a futuro, lo que cambia hacia adelante.

En el proyecto hay una referencia a que el precio del gas puede tener como valores máximo y mínimo los precios de paridad de importación y de exportación respectivamente. Esto a mi juicio no es incorrecto pero puede ser restrictivo. Voy a dar un ejemplo:

COSTO ECONÓMICO O COSTO DE OPORTUNIDAD

Ejemplo: un productor descubre una cantidad de gas importante

en la fase exploratoria y no puede ventear ese gas por cuestiones ambientales, debe reinyectarlo o darle un uso que signifique la mínima alteración del medioambiente. El yacimiento está lejos de toda infraestructura de transporte para llevarlo al mercado. Pues bien, las alternativas son reinyectar en yacimiento, con el costo respectivo, o bien usar el gas en otra actividad. Reinyectar el gas es un beneficio negativo desde el punto de vista del productor (agente privado) y la otra actividad pongamos que sea tratar ese gas y producir algún producto petroquímico que pueda trasladarse. Si esta actividad arroja un beneficio positivo, ciertamente que es, posiblemente, el mejor uso alternativo – y el precio del gas surge de esa ecuación. Es posible que el precio del gas implícito en esa actividad alternativa sea menor que el precio de paridad de exportación. ¿Y entonces qué valor corresponde usar? El precio calculado para este uso particular. Y como se darán cuenta estamos haciendo las comparaciones hacia el futuro que es donde yacen los costos económicos, que no son costos históricos.

¿Autoabastecimiento o abastecimiento?: Veo el autoabastecimiento como un estado de



¿Querés conocer más sobre cómo ahorrar energía, hacer una huerta en tu casa, o aprender a reciclar?

Entrá en www.cuidemosnuestrosrecursos.com el portal que hicimos para que aprendas a cuidar el planeta y cuidarte a vos.

naturgy.com.ar







situación particular dentro de todos los posibles estados de abastecimiento. ¿Qué quiero significar con esto? ¿Qué cuando se elige que el estado de autoabastecimiento sea un objetivo particular que se aplica continuamente a la realidad concreta, ¿es pertinente preguntarse cuál es el costo de oportunidad de elegir esta vía de acción?

Me atrevo a decir que el costo de oportunidad va a ser alto y mayor que la alternativa de simplemente abastecerse y en ambos casos satisfaciendo el mismo objetivo, que es llegar al usuario con el gas a la presión operativa que exigen las normas técnicas y de seguridad. Veamos: abastecerse cumpliendo ese objetivo

puede significar algunas veces importar, exportar incluso ambos al mismo tiempo. Autoabastecerse en todo momento puede significar tener que romper contratos de exportación o bien importar muy caro por poco tiempo. O sea, un costo de oportunidad o económico altísimo porque la alternativa de abastecimiento es puede ser más económica. No enfrenta restricciones particulares y así resulta más económica.

Aclaro, que podemos estar autoabastecidos y que se presente un proyecto para exportar o importar que signifique un costo de oportunidad para el abastecimiento más elevado. Por eso, usar el concepto amplio de abastecimiento no impide el autoabaste-

cimiento ni que esta vía de abastecimiento de la demanda interna sea la más conveniente.

Resumiendo, el concepto guía de costo económico es el costo de oportunidad, el valor del recurso gas en su mejor uso alternativo. La aplicación correcta de estos conceptos eleva el bienestar de la población.

Principios: La ley refiere a principios – no es exactamente esa palabra- bajo los cuales se debe organizar el sector energía los que a su vez deben guiar la acción de los agentes económicos. Esto es central, porque si se adoptan estos conceptos entonces, se maximiza el bienestar (la renta económica teniendo en consideración todos los agentes con su accionar bajo estos principios.

En el proyecto de ley no se especifica el significado de renta a maximizar pero entiendo que es esto y no simplemente la renta del productor. Por ello, al menos en las definiciones, en el proyecto de ley, en la reglamentación, y los nuevos considerandos puede mejorarse el entendimiento de este concepto.

Siendo reiterativo, las definiciones o aclaraciones ayudarán a acotar las discusiones y lo que es un potencial conflicto, en realidad no lo es si es bien articulado, explicado.

La Eficiencia: Se utiliza este principio para justificar el reordenamiento y organización institucional (subdivisiones, fusiones de diversas entidades, etc.).

Fusiones y nuevas autoridades
El proyecto de ley Ómnibus transpira en fusiones, cambios, bajo el principio de desburocratización y eficiencia, entre otros. O sea que en el numerador de la definición de eficiencia, insumo, se puede lograr tal vez un menor costo laboral, menos horas, pero la pregunta muy importante es que pasa con el valor del denominador, el producto o servicio, esto es como le llega a la gente

EL DATO

¿Es realista que precios, incluyendo tarifas, sean libremente pactados por las partes?

ese cambio o no pasa nada?

Ciertamente puede haber ahorros en los insumos, pero tal vez hay otra forma de organizarse y acompañar con un producto muy valorado por quienes estarán recibiendo ese servicio que puede hacer que la eficiencia sea mayor. Hay que cambiar la ley? No, solamente que la ejecución debe medir muy bien esa ratio de eficiencia explicando los objetivos que se cumplen.

PRECIOS LIBRES

¿Es realista que precios, incluyendo tarifas, sean libremente pactados por las partes? La experiencia dice que si es posible, pero el grado de conflictividad ante diferencias de valuación de los agentes debe ser el menor posible. Para minimizar los conflictos no solo es necesario que este claramente delineado como se aplica el principio de transparencia a todos los agentes, sino que también se requiere de una metodología, de lo contrario, ¿cómo se comparan las valuaciones aún con el mismo conjunto de información? Obviamente escribir una metodología detallada en una ley no es aconsejable ni lo usual. Para abundar, los precios y tarifas de mercado pueden resultar de licitaciones o negociaciones.

TRANSPORTE

Por último, aunque los temas no se agotan, me referiré a la sección de autorizaciones y costos de transporte. Es claro que el art 269 de la LO LH es denso de por sí y necesita por lo menos de una apertura de este y de una reglamentación detallada. Vayamos a algo concreto, la Transparencia. ¿Se puede sobreentender que el acceso abierto – luego se dispondrá que concepto o tipo de acceso - es aplicable a la capacidad de transporte existente (ya sea autorizaciones o concesiones de transporte del artículo 28 LH) y si

esa capacidad también refiere a las ampliaciones?

Pues bien, no vendría mal una aclaración y que, en aras de la transparencia, estas se lleven a cabo bajo concursos abiertos para que todos los interesados formulen su propuesta –a sabiendas que puede haber una prioridad de acceso al concesionario o autorizado de transporte. Que información debe publicarse y cuál será la metodología de cálculo de la tarifa, si no está en los pliegos de la licitación al menos debe existir alguna metodología de referencia por eventuales conflictos. Las tarifas deben ser publicadas, etc. Y por último ayuda ciertamente que se defina el tipo de acceso abierto (contractual como en la ley de gas, 24.076) y que las tarifas se apliquen según principios claramente expuestos en los documentos.

CONCLUSIONES

A mi entender habría que trabajar en mejorar la precisión del articulado y en la reglamentación detallada de la Ley, esto ayudará a no perder la brújula de la discusión de los temas importantes.



LA AGENDA QUE VIENE: TARIFAS, SUBSIDIOS E HIDROELÉCTRICAS

EL PACTO DE MAYO, LA REVISIÓN TARIFARIA Y QUITA DE SUBSIDIOS, EL CONFLICTO CON LA PROVINCIA DE CHUBUT Y EL VENCIMIENTO DE LAS CONCESIONES HIDROELÉCTRICAS, SURGEN COMO LAS CUESTIONES PRIORITARIAS.

Tras la apertura de las sesiones ordinarias en el Parlamento, el Poder Ejecutivo Nacional (PEN) fijó una agenda de temas vinculadas con el sector energético que hoy estarían más orientadas a cerrar el Pacto de Mayo en materia de hidrocarburos; implementar la revisión tarifaria y quita de subsidios, y la disputa entre la provincia de Chubut y Nación por la coparticipación federal.

Así lo analizó el director de Paspartú Juan José Carbajales en su último informe de coyuntura, donde además agregó un tema clave

EL DATO

El Pacto de Mayo con los gobernadores, un aspecto clave para destrabar el conflicto que existe hoy entre el Gobierno Nacional y la provincias

en la hoja de ruta que viene: la disputa por el vencimiento de las concesiones hidroeléctricas.

Es que desde agosto de 2023 y hasta 2029 vencen las concesiones de 17 centrales hidroeléctricas. Si bien el conjunto de centrales dadas en concesión es numeroso y heterogéneo, son cuatro las centrales de gran porte ubicadas en las Provincias de Río Negro y Neuquén, cuyo vencimiento es inminente: El Chocón, Cerros Colorados, Alicurá y Piedra del Águila. En su conjunto estas centrales explican aproxi-

madamente 4.000 MW de potencia y cumplen un rol de enorme importancia en el abastecimiento eléctrico Nacional.

El tema no es menor. De hecho, los gobernadores de Río Negro y Neuquén, Alberto Weretilneck y Rolando Figueroa enviaron cartas documento por la falta de solución en los contratos que están vencidos desde mediados de 2023.

Hacia adelante y como parte de lo que viene en la agenda de corto plazo, Carbajales se refirió al Pacto de Mayo con los gobernadores, un aspecto clave para destrabar el conflicto que existe hoy entre el Gobierno Nacional y la provincias.

“El fracasado proyecto de ley de bases deja aún vigente en materia energética las disposiciones de los dos DNU de diciembre de 2023, los cambios se refieren a la desregulación de la producción y comercialización de hidrocarburos y se habilita la libre exportación”, explicó.

Y también se refirió a la redeterminación de las tarifas de electricidad y gas natural y la reformulación del esquema de subsidios energéticos, como otro de los aspectos centrales.

Sobre la Canasta Básica Energética, sostuvo que el criterio rector es la necesidad de subsidiar a una porción de la población, pero sólo en

sus consumos básicos y esenciales.

“Y se adelantó que el costo promedio de gas más electricidad rondará entre 30 mil y 40 mil pesos para un consumo sin derroche”, añadió.

En el medio el especialista sumó algunas incógnitas, como por ejemplo, cuánto va a demorar el entrecruzamiento en la base de datos, o por qué razón no se contempló los consumos reales en especial en la Patagonia, o qué impacto tendrá en el GLP por redes el acople al precio de paridad de exportaciones, entre otras.

En cuanto al conflicto entre Chubut y Nación, más allá de lo sectorial, el director de Paspartú consideró que la situación evidenció lo vetusto del sistema de coparticipación federal de ingresos tributarios.

“Sin proyecto de Ley de Bases la inversión privada en producción seguirá creciendo y rompiendo récords como hasta ahora en Vaca Muerta, y aumentará significativamente cuando se despejen las cuestiones macro”, concluyó.

NOTA: Artículo publicado en www.mejorenergia.com.ar

Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina



CECHA
Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

A.M.E.N.A.
Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza.

C.A.P.E.G.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán.

C.E.C. NEUQUEN Y RIO NEGRO.
Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro

C.E.C.A. SAN JUAN. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.

C.E.C.A. SAN LUIS Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis

C.E.C.A.C.H. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco.

C.E.C.A.E.R. Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.

C.E.C.L.A. LA PAMPA Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubricantes y Afines de La Pampa

C.E.C. JUJUY
Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy

F.E.C.R.A. Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina

C.E.P.A.S.E.
Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero

C.E.S.A.N.E. Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste.

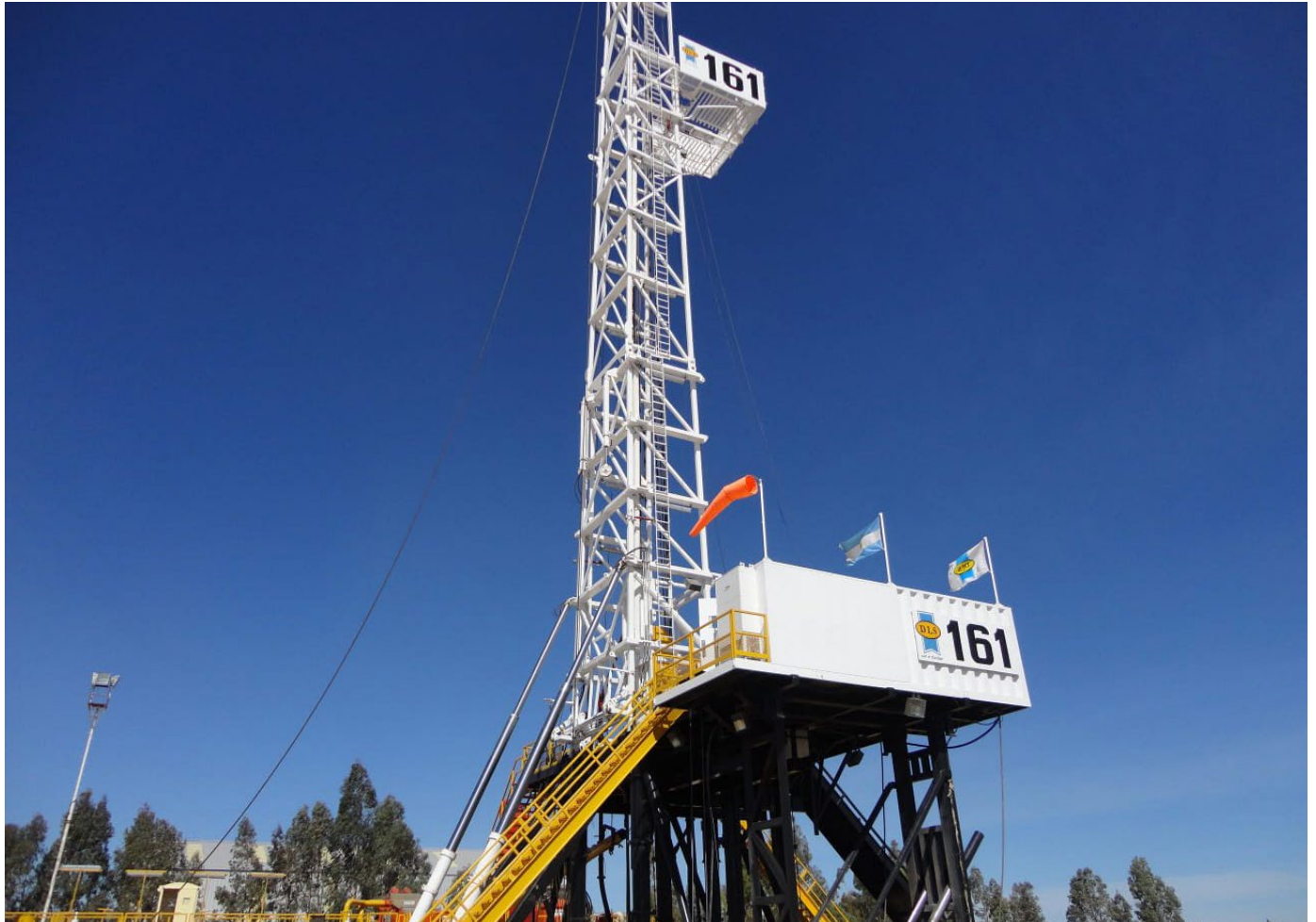
C.E.S.COR
Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes

C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta.

F.A.E.N.I. Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe

F.E.C.A.C. Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba -

DLS ARCHER CONTINÚA APOSTANDO EN VACA MUERTA



DLS Archer, la empresa de ingeniería y tecnología líder en la perforación de pozos en Vaca Muerta, continúa con su plan de inversiones, habiendo iniciado la operación del equipo perforador de última generación DLS-4161, para Pan American Energy.

Con una inversión total cercana a los USD 10 millones, y con la última etapa del upgrade programada para ser realizada durante el próximo año, esta unidad tendrá todas las características técnicas y capacida-

des requeridas por las compañías operadoras para perforar los pozos más exigentes de Vaca Muerta.

Durante el presente año se realizará la perforación de guías e intermedias, conforme al contrato firmado con Pan American Energy por un plazo de 2 años y por un total de ventas estimadas de USD 22.5 millones, durante el plazo del contrato.

Acorde a lo mencionado por Gerardo Molinaro, VP de DLS: “Seguimos impulsando el plan de inversiones más ambicioso de la industria de servicios pe-

troleros en Argentina, enfocados en lograr operaciones eficientes y seguras para brindar el mejor servicio a nuestros clientes.

Agradecemos a Pan American Energy por ratificar su confianza en este nuevo contrato y continuar desarrollando juntos el crecimiento de Vaca Muerta”. Con 9 unidades de perforación activas de alta tecnología, y esta nueva incorporación,

DLS ARCHER continúa invirtiendo en el país, potenciando la industria y brindando un servicio de excelencia a sus clientes.

BULGHERONI:

“ARGENTINA VA EN LA DIRECCIÓN CORRECTA”



El dueño de PAEG elogió el rumbo económico de la gestión Milei y pidió que el Congreso acompañe el cambio para que la Argentina vuelva a crecer

El empresario Alejandro Bulgheroni, presidente de Pan American Energy (PAEG), respaldó el rumbo de las políticas del gobierno nacional que encabeza Javier Milei y dijo que la Argentina “va en la dirección correcta para generar inversiones y mejoras en la macroeconomía”, pero advirtió que si el Congreso no acompaña leyes clave “el cambio va a ser más lento”.

Al participar del Foro “La cooperación para un mundo sostenible” que organiza la International Economic Forum of the Americas

(IEFA), el empresario sostuvo que “las nuevas autoridades del Gobierno están implementando de forma decisiva un plan de estabilización para restaurar las variables económicas”.

“En la Argentina los recursos están disponibles, pero el tema siempre es la macroeconomía. Se están llevando adelante muy rápido los cambios macro. Milei está haciendo lo mejor que se puede hacer. Cuando lo conocí y supe lo que pensaba como economista, vi que la oportunidad de que la Argentina salga adelante estaba, ya que propone cambios que van en

la dirección correcta, aunque por ahora no tienen el apoyo del Congreso. Pero si no se votan las leyes, el cambio va a tardar más”, señaló. Y agregó que “están las cosas dadas, la mente clara en el Presidente y es un factor muy importante porque a la larga los otros miembros del gobierno se van a dar cuenta de que ese es el camino”.

Con respecto al sector energético, el presidente de PAEG explicó que “hay que tener ganas de hacer las cosas, de llevar adelante los proyectos que tiene. Las inversiones en energía llevan 4 a 5 años. El gas natural y el petróleo que tenemos son importantes. El potencial es enorme, nosotros en PAEG invertimos 1,000 millones de dólares al año en la situación anterior de la macro argentina, llena de incertidumbre.

Y si se generan reglas claras y se convence a los inversores de que van a permanecer, van a llegar”.

Bulgheroni dejó en claro las diferencias entre los tiempos de las empresas y de la política. “El sistema de elecciones cada 2 años es muy inestable para algunas inversiones. Los últimos 60 años han sido todas políticas de parche. Solo con Frondizi y Menem hubo políticas razonables. Pero ahora creo que se está yendo al fondo de la cosa y se está haciendo muy bien. Acá hubo siempre piedras en el camino para que las cosas no se hicieran. Ahora eso está cambiando. Hacen falta decenas de miles de dólares en inversión y estamos esperando que nos bajen la bandera para invertir más, porque la oportunidad más grande y más urgente de Argentina es el desarrollo de reservas de gas e hidrocarburos, ya que hoy hay más consumo que hace 2 o 3 años”.

El empresario resaltó el momento de Argentina y sus oportunidades. “Están todas las cosas dadas para cambiar, porque pese



a que todos los consumos han bajado y hay recesión, pero esto va a cambiar en tanto y en cuanto se desarrollen los proyectos que hay. Existen quienes desarrollan litio al igual que cobre, en Argentina hay oportunidades. La minería es importante y Argentina tiene muchas oportunidades. Para mí la recuperación va a depender mucho de las regulaciones que se cambien, que hagan venir la inversión. Esto ya lo vimos en los 90, en poco tiempo se cambiaron las

condiciones y se empezó a invertir. Los primeros que invertimos somos los petroleros y la minería, son inversiones a largo plazo”.

En el marco de la propuesta del foro sobre “Creación de valor a través de inversiones energéticas”, el titular de PAEG explicó que “Argentina tiene exceso de recursos para el mercado interno”.

Con respecto a la transición energética global agregó que “Tenemos que producir energía limpia y accesible para todos.

EL DATO

“Están todas las cosas dadas para cambiar, porque pese a que todos los consumos han bajado y hay recesión, pero esto va a cambiar en tanto y en cuanto se desarrollen los proyectos que hay”

Hoy la única fuente que cumple esto es el gas. Hay que sustituir el carbón, que hoy es el 30% de la energía del mundo y que es muy contaminante. Pero hay grandes diferencias entre los países que pueden subvencionar energías

limpias y más del 50% que no pueden hacerlo y usan carbón. Argentina tiene energía muy poco contaminante y nada de carbón, tiene una matriz energética bastante limpia, y la va a seguir limpiando. Pero a veces los gobernantes dicen una cosa y la economía dice otra. Por eso el consenso para mejorar la matriz energética mundial no va a resolverse en 30 o 40 años, va a ser más

largo. India y China siguen haciendo centrales a carbón y lo seguirán haciendo hasta 2030 al menos. Europa pensó que Rusia era un proveedor confiable y se equivocó en gran forma, ya que el gobierno ruso usa el gas como un proyectil”.



FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
E-mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar



EL SHALE NEUQUINO CRECIÓ UN 80% EN LA ÚLTIMA DÉCADA



Su dinamismo compensa el declino de las demás cuencas.

Según un informe de la consultora estadounidense Global Energy Monitor, (GEM) “los desarrollos globales de proyectos de GNL impulsados por la invasión rusa de Ucrania se materializaron este año, cuando Estados Unidos y Qatar solidificaron sus posiciones como principales desarrolladores de capacidad de exportación, mientras que los países asiáticos y europeos luchaban por obtener nueva capacidad de importación”.

El informe anual sobre producción de hidrocarburos elaborado por el Instituto de Energía Moscú (IAE) reveló que durante el año 2023 el total del crudo producido

alcanzó los 635.341 barriles diarios, un 9% mayor a la registrada en el año anterior y 16,1% mayor a la del año 2013.

Según Julián Rojo, Director del Departamento Técnico del IAE y autor del documento, “se trata de la producción mayor de la década. Sin embargo, es 25% menor que la producción de año 1998. Y la tasa promedio anual de crecimiento fue del 1,5% en la última década”.

Un dato significativo- de acuerdo con el informe- es que en la última década la producción anual de petróleo aumentó, respecto del año anterior, en 6 de los 10 años del período.

Dentro de los seis años de variación positiva se puede observar que el año 2015 tuvo un virtual estancamiento de la producción mientras que 2021 se explica por el recupero de la caída durante la pandemia. Por esto, es preciso afirmar que los años de crecimiento genuino de la producción han sido 2018, 2019 y, en particular, 2022 y 2023.

El análisis demostró que en los últimos 10 años la producción aumenta sólo en la Cuenca Neuquina por el impulso de Vaca Muerta, mientras disminuye en las demás cuencas en todas las mediciones interanual.

En la actualidad representa el

EL DATO

“En los últimos 10 años la producción aumenta sólo en la Cuenca Neuquina por el impulso de Vaca Muerta, mientras disminuye en las demás cuencas en todas las mediciones interanual”

63% del total de la producción nacional de petróleo, y gracias al incremento de la producción del shale oil tuvo un aumento absoluto del 79,7% en los años comprendidos entre 2013 y 2023 y muestra un incremento promedio anual del 6% en el periodo.

“En esta cuenca la producción del último año fue 17% superior a la del año anterior, y promedio una tasa de crecimiento del 20,9% en los últimos tres años. Este dato reviste especial atención debido a que, observada la importante caída en las restantes cuencas, explica la totalidad del aumento, más que compensando a las restantes, en la producción total en todas las mediciones”, detalló el documento.

Y explicó que esto sucede por tercer año consecutivo. La cuenca con mayor caída en la producción de la última década fue la Austral, con una disminución absoluta del 56,6% y una tasa promedio anual de caída del 8% durante el periodo 2013-2023. En tanto, la cuenca Noroeste exhibe una disminución absoluta del 46,9% entre los años 2013 y 2023, y una tasa promedio anual de caída del 6,1%.

Por su parte, la Cuenca Cuyana registró una disminución absoluta del 43,6% en su produc-

ción en la última década, con una tasa de caída promedio de 5,6% durante el periodo.

Por último, el trabajo del IAE detalló que la cuenca Golfo San Jorge –la segunda mayor cuenca productora de Argentina– que representa el 31% del total de petróleo producido en el país, tuvo una disminución absoluta del 22,6% entre 2013 y 2023.

Esto implica una tasa de disminución promedio del 2,5% en la última década. Esta cuenca presenta cinco años consecutivos de caída interanual a una tasa y promedio del 2,9%.

En tanto, la producción convencional de petróleo ocupó el 52% del total y, en 2023, es 2,9% menor a la del año 2022, 37,4% inferior a la del año 2013 y refleja una tasa de disminución promedio anual del 4,6% en los últimos diez años.

Nota: artículo publicado por D.B en www.mejorenergia.com.ar

ON ES UN MONTÓN

DESCUENTOS & BENEFICIOS PENSADOS PARA VOS

¡AHORRA MÁS! DESCUENTO EN COMESTIBLES

Consultar bases, condiciones y topes de descuento de la promoción en cualquier tienda o en www.axionenergy.com



ENERGÍA SOLAR EN MINA LINDERO

SECCO Y MANSFIELD FIRMAN ACUERDO

El proyecto consiste en anexar a la central térmica existente un sistema fotovoltaico y un banco de baterías de ion-litio cuyo almacenamiento permitirá optimizar la generación de energía limpia.

Se trata del primer proyecto híbrido en la puna salteña, que brinda una solución confiable y eficiente a través de la generación de energías limpias. La Secretaría de Minería y Energía, mediante Resolución 10/23 aprobó el documento ambiental y social más importante: el Informe de Impacto Ambiental, autorizando así la construcción.

A partir del acuerdo con Mansfield Minera S.A., Secco desarrollará un proyecto de vanguardia que convertirá en híbrida la actual central de generación eléctrica de Mina Lindero, ubicado a 420 km de la ciudad de Salta.

El parque solar contará con una potencia total de 6.55 MWp y un sistema de almacenamiento de energía por baterías de Litio-Ion con una potencia de 11,7MWh, aptas para funcionar a una altura de 3.800 msnm.

De este modo, el sistema fotovoltaico brindará energía al sistema aislado del proyecto minero durante el día, almacenando los excedentes en las baterías con el fin de generar una reserva que permita utilizarla cuando la demanda del proceso lo requiera, optimizando el aprovechamiento de la energía renovable y brindando confiabilidad al sistema.

Mediante estos desarrollos tecnológicos, se incorporará energía renovable a la central térmica con la que hasta el momento se abastecía el total de la energía requerida por Mansfield, con el fin de disminuir radicalmente sus emisiones de CO₂.

Cabe destacar que SECCO es una empresa argentina con más de 80 años de experiencia en la industria, operando tanto a nivel nacional como internacional, con más de 1.500 MW de generación de energía y 225.000 HP en com-

presión de gas, instalados en 200 plantas y centrales.

A través de los servicios que brinda en cada rincón del país con más de 2.000 colaboradores, apuesta a la generación de energía sustentable trabajando con la última tecnología en proyectos solares, híbridos, de cogeneración y de aprovechamiento de biogás de diferentes orígenes (relleno sanitario, aguas servidas o desecho de animales).

También han sido pioneros en soluciones con almacenamiento de energía, siempre con el fin de ofrecer respuestas a medida de cada cliente.

Energía para un futuro mejor

De manera segura y eficiente, transportamos el 40% del gas natural inyectado en el país, la energía de la transición que impulsa y hace posible el desarrollo de las comunidades.

Aportamos todos los días al bienestar de las personas, el crecimiento de la Argentina y su integración regional.

11.000 km de gasoductos
17 provincias
40% del gas inyectado en el país
20% de la matriz energética nacional
+700 colaboradores

*TGN. Movemos la energía de la transición,
la energía que impulsa el cambio.*

INDUSTRIA QUÍMICA Y PETROQUÍMICA

PRODUCTIVIDAD EN BAJA

La Cámara de la Industria Química y Petroquímica informó que la productividad del sector cayó en enero un 6% respecto a diciembre 2023, producto de paradas de planta y variaciones estacionales.

Siguendo con la tendencia del sector industrial de Argentina, el sector químico y petroquímico muestra una desaceleración en los comienzos del 2024.

“Seguimos con atención las medidas que el gobierno nacional está implementando para bajar la inflación y estabilizar la economía, esperando que la situación muestre un cambio positivo en los próximos meses”, destacó Jorge de Zavaleta, director ejecutivo de la Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP).

El informe mensual, elaborado por la Cámara sobre el panorama sectorial reveló que durante enero de 2024 la producción del sector cayó un 6% respecto a diciembre 2023, afectado por todos los subsectores producto de paradas de planta (programadas y no programadas) y variaciones estacionales.

Dicha situación impactó también sobre la variación interanual y la acumulada, que tuvieron caídas similares, del 19%, en ambos casos.

A su vez, el relevamiento de la CIQyP indicó que las ventas locales cayeron en las tres variables analizadas (22% intermensual, 36% interanual y 36% en el acumulado), producto de menores precio y volúmenes de ventas, teniendo en cuenta que se priorizaron exportaciones en algunos casos puntuales.

El informe de la Cámara resaltó que en las exportaciones se observó una suba del 10% en enero



2024 respecto a diciembre pasado, favorecidas por los productos básicos orgánicos.

A su vez, cayeron un 36% respecto a enero del año anterior y similar caída en la variación acumulada. Las empresas manifestaron mayores volúmenes exportados y en algunos casos, mayor precio de venta.

En cuanto a las Pymes se observó una recuperación en producción del 8% respecto a diciembre, pero cayeron un 6% respecto al mismo mes del año anterior y un 6% en el acumulado del año. Las ventas locales se mantuvieron constantes en enero con respecto al último mes del 2023; y presentaron valores positivos de un 1%, tanto para la variación interanual como para el acumulado anual.

Por su parte, las ventas externas crecieron un 6% en la variación

mensual; y presentaron caídas de un 55%, tanto interanualmente como en el acumulado.

Durante enero de 2024, la balanza comercial medida en dólares, de los productos del sector fue un 36% mayor al mismo mes del año anterior, con variaciones positivas del 18,8% en las importaciones y negativas del 8,2% en las exportaciones.

Con respecto a la capacidad instalada registró en enero un promedio del 40% para los productos básicos e intermedios y del 71% para los productos petroquímicos.

En conclusión, las ventas totales del sector en general, que incluye a las PyMIQ, (mercado local + exportaciones) durante enero 2024 fueron de 238 millones de dólares.

Nota: artículo publicado por D.B en www.mejorenergia.com.ar

PROYECTAN UN FUERTE SALTO EN LAS EXPORTACIONES DE CRUDO



Según la consultora Economía & Energía las ventas de petróleo al exterior superarían los U\$S 5.000 millones en 2024.

La disminución de los precios internacionales de los productos hidrocarbúricos, la mejora en las condiciones hídricas, la expansión de la producción de crudo y, en menor medida, el incremento en la capacidad de evacuación de gas natural desde la Cuenca Neuquina permitió alcanzar una balanza comercial energética equilibrada durante el pasado año, revirtiendo un déficit de casi 4.400 MUSD durante 2022.

En 2024 el aumento de la producción de crudo, a pesar de las limitaciones en la capacidad de transporte, la disminución de los precios internacionales del GNL y el incremento de la capacidad de transporte de gas natural desde Vaca Muerta permitirán alcanzar un resultado superavitario en torno a los U\$S 4.000 millones.

El análisis surge del informe de marzo de la consultora Economía & Energía que dirige Nicolás Arceo, quien señaló que Argentina

no registraba un superávit comercial de esta magnitud desde 2009, cuando la balanza exhibió un superávit de U\$S 3.830 millones.

En materia de exportaciones promediaron los 135.000 barriles diarios durante 2023, generando divisas por U\$S 3.887 millones. Este año rondarían los 175.000 barriles diarios, casi un 30% más que el año pasado. "Las exportaciones de crudo superarían los U\$S 5000 millones para 2024", sostuvieron desde E&E.

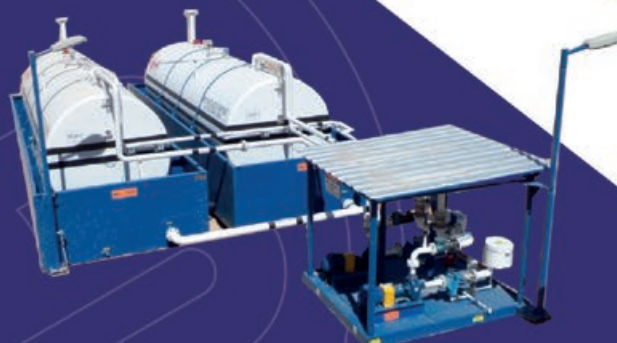
Haciendo un análisis comparativo el informe destacó que la disminución de los precios internacionales de los hidrocarburos condujo a una contracción en las exportaciones de energía en el país durante el pasado año, a pesar del aumento en el volumen de las exportaciones de petróleo que pasaron de 110.000 barriles/día en 2022 a 135.000 barriles/día durante 2023.

En efecto, la caída de los precios internacionales determinó que, a pesar del incremento en los volúmenes de crudo exportado, el valor de las exportaciones de este producto se mantuviera prácticamente inalterado.

Fuente: Nota publicada por DB en www.mejorenergia.com.ar



**BERTOTTO
BOGLIONE**



**DESDE 1948 TRABAJANDO
POR EL DESARROLLO
DE NUESTRO PAÍS**

MINERÍA

 bertottoboglione  @bertottobogliok

 bertottoboglioneok  bertotto-boglione

+54 03472 425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

bertotto-boglione.com


ASME
SETTING THE STANDARD